



**INSTITUTO LATINO-AMERICANO DE
ECONOMIA, SOCIEDADE E
POLÍTICA(ILAESP)**

**CIÊNCIAS ECONÔMICAS-ECONOMIA,
INTEGRAÇÃO E DESENVOLVIMENTO**

**RESTRICCIÓN EXTERNA Y LA EVOLUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES DEL
PARAGUAY DE 2000 A 2019**

CLARA MABEL MENDOZA CABRAL

Foz do Iguaçu
2023



**INSTITUTO LATINO-AMERICANO DE ECONOMIA,
SOCIEDADE E POLÍTICA (ILAESP)**

**CIÊNCIAS ECONÔMICAS-ECONOMIA,
INTEGRAÇÃO E DESENVOLVIMENTO**

RESTRICCIÓN EXTERNA Y LA EVOLUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES DEL PARAGUAY DE 2000 A 2019

CLARA MABEL MENDOZA CABRAL

Trabajo de Conclusión de Curso presentado al Instituto Latinoamericano de Economía, Sociedad y Política de la Universidad Federal de la Integración Latinoamericana, como requisito parcial a la obtención del título de Licenciado en Ciencias Económicas-Economía, Integración y Desarrollo.

Orientador: Prof. Dr. Guilherme Haluska Rodrigues de Sá

Foz do Iguaçu
2023

CLARA MABEL MENDOZA CABRAL

**RESTRICCIÓN EXTERNA Y LA EVOLUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES DEL
PARAGUAY DE 2000 A 2019**

Trabajo de Conclusión de Curso presentado al Instituto Latinoamericano de Economía, Sociedad y Política de la Universidad Federal de la Integración Latinoamericana, como requisito parcial a la obtención del título de Licenciado en Ciencias Económicas-Economía, Integración y Desarrollo.

BANCA EXAMINADORA

Orientador: Prof. Dr. Guilherme Haluska Rodrigues de Sa
UNILA

Prof. Dr. Rodrigo Luiz Medeiros da Silva
UNILA

Profa. Dra. Claudia Lucia Bisaggio Soares
UNILA

Foz do Iguaçu, 06 de novembro de 2023.

TERMO DE SUBMISSÃO DE TRABALHOS ACADÊMICOS

Nome completo do autor(a): _____

Curso: _____

Tipo de Documento	
(.....) graduação	(.....) artigo
(.....) especialização	(X) trabalho de conclusão de curso
(.....) mestrado	(.....) monografia
(.....) doutorado	(.....) dissertação
	(.....) tese
	(.....) CD/DVD – Obras audiovisuais
	(.....) _____

Título do trabalho acadêmico: _____

Nome do orientador(a): _____

Data da Defesa: ____ / ____ / ____

Licença não-exclusiva de Distribuição

O referido autor(a):

a) Declara que o documento entregue é seu trabalho original, e que o detém o direito de conceder os direitos contidos nesta licença. Declara também que a entrega do documento não infringe, tanto quanto lhe é possível saber, os direitos de qualquer outra pessoa ou entidade.

b) Se o documento entregue contém material do qual não detém os direitos de autor, declara que obteve autorização do detentor dos direitos de autor para conceder à UNILA – Universidade Federal da Integração Latino-Americana os direitos requeridos por esta licença, e que esse material cujos direitos são de terceiros está claramente identificado e reconhecido no texto ou conteúdo do documento entregue.

Se o documento entregue é baseado em trabalho financiado ou apoiado por outra instituição que não a Universidade Federal da Integração Latino-Americana, declara que cumpriu quaisquer obrigações exigidas pelo respectivo contrato ou acordo.

Na qualidade de titular dos direitos do conteúdo supracitado, o autor autoriza a Biblioteca Latino-Americana – BIUNILA a disponibilizar a obra, gratuitamente e de acordo com a licença pública *Creative Commons Licença 3.0 Unported*.

Foz do Iguaçu, ____ de _____ de _____.

Assinatura do Responsável

Dedico este trabajo a mi familia, al Brasil y Paraguay a todos los jóvenes economistas de la tierra guaraní.

Agradecimientos

En primer lugar, agradezco a mi orientador por la guía, la paciencia y la revisión de esta investigación. A los miembros de la banca por las sugerencias a este trabajo, así como a todos los profesores de Economía de la Universidad Federal de la Integración Latinoamericana.

Asimismo, agradecer a mi familia especialmente a mis padres mi mamá y papá por el apoyo en estos complejos años en el Brasil, y a todos los colegas de la facultad de Economía, especialmente a Jorge Aldana Chávez y María Celeste Vázquez por tanto aguante en estos tiempos de la carrera universitaria mis amigos incondicionales que la UNILA me regalo.

A mis amigos latinoamericanos por tanta amistad y apoyo en los años complejos de la pandemia del Covid-19.

A Dios por sobre todas las cosas por permitirme poder llegar hasta aquí y concluir mi etapa universitaria, por todo su amor e incondicional apoyo espiritual en todos los años de mi vida.

Es importante comprender este nuevo orden internacional, internalizarla y actuar inteligentemente en consecuencia, considerando que somos un país pequeño, para encontrar nuestro espacio, seguir creciendo y generando oportunidades de progreso y desarrollo de nuestra gente.

César Barreto

Sumario

Sumario	8
Lista de ilustraciones	9
Lista de tablas.....	10
Resumo	11
Resumen	12
Abstract.....	13
Introducción.....	14
CAPÍTULO 1: BALANZA DE PAGOS, POSICIÓN DE INVERSIÓN INTERNACIONAL Y RESTRICCIÓN EXTERNA: UNA REVISIÓN CONCEPTUAL Y TEÓRICA	15
1.1) INTRODUCCIÓN	15
1.2) POSICIÓN INTERNACIONAL DE INVERSIÓN: MEDIDA DE LA RELACIÓN ENTRE EL DÉFICIT EN TRANSACCIONES CORRIENTES Y EL PASIVO EXTERNO LÍQUIDO.	15
1.3) ABORDAJE DE LA ESCASEZ DE DIVISAS.....	17
1.4) ESTRATEGIAS DE DESARROLLO Y CONDICIONES DE SOSTENIBILIDAD DE LOS PASIVOS EXTERNOS.....	18
1.4.1) Estructuralismo y "sustitución de importaciones"	18
1.4.2) Crecimiento "hacia dentro" y "hacia fuera"	19
1.4.3) Financiación externa: sostenibilidad y liquidez.....	20
Capítulo 2. Paraguay: generalidades y principales características comerciales	21
2.1) INTRODUCCIÓN	21
2.2) PARAGUAY: GENERALIDADES	21
2.3) BASES ECONÓMICAS PARA LA EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN DEL PARAGUAY	23
2.4) LO CAMBIO DE LA COMPOSICIÓN DE LAS EXPORTACIONES DEL PARAGUAY	26
Consideraciones finales	32
Referencias	33

Lista de Ilustraciones

Ilustración 1: Mapa político de Paraguay: departamentos y sus capitales. Mapa político de Paraguay: departamentos y sus capitales.....	22
--	----

Lista de Tablas

Tabla 1: Exportación por país de destino.....	26
Tabla 2: Exportación por producto.....	27
Tabla 3: Exportación por producto - Tonelada.....	28
Tabla 4: Exportación por nivel de procesamiento, en miles de USD FOB.....	30

Resumo

O Paraguai, por ser uma economia com um grau de abertura comercial relativamente elevado, depende muito do crescimento das exportações não apenas como fonte de divisas para pagar por suas importações e pelos serviços do seu passivo externo, mas também porque estas possuem um peso elevado na demanda agregada e tem uma contribuição importante para o crescimento do produto. Sendo assim, este trabalho se propõe a fazer uma revisão da literatura sobre restrição externa e investigar a estrutura e a evolução das exportações paraguaias, uma vez que compreender a evolução das exportações deste país ao longo do tempo é fundamental para entender seu desempenho macroeconômico. Concluímos que a pauta de exportações do país é pouco diversificada e bastante concentradas em energia elétrica, soja e seus derivados e carne, que em conjunto representaram cerca de 70% do total das suas exportações em 2019. O destino por país dessas exportações também é bastante concentrado, especialmente para o Brasil e Argentina – e mais recentemente, Chile e Rússia. Com isso, vemos que a dinâmica macroeconômica do país depende em boa medida do desempenho da economia mundial, além de estar sujeita a variações bruscas entre um ano e outro devido a fatores climáticos, que impactam não apenas a produção agrícola, mas também a produção de energia das usinas hidrelétricas do país.

Palavras-chave: Restrição externa; Balanço de Pagamentos; Posição internacional de investimento; Economia paraguaia; Exportações

Resumen

Paraguay, por ser una economía con cierto grado de apertura comercial relativamente elevado, depende mucha medida del crecimiento de las exportaciones no sólo como fuente de divisas para pagar sus importaciones y atender sus obligaciones exteriores, sino también porque tienen un gran peso en la demanda agregada y contribuyen de forma importante al crecimiento de la producción. Siendo así, este trabajo se propone hacer una revisión bibliográfica sobre la restricción externa e investigar la estructura y la evolución de las exportaciones paraguayas, una vez al comprender la evolución de las exportaciones desde país a lo largo de este tiempo podemos entender su desempeño macroeconómico. Concluimos la pauta de exportaciones del país es un poco diversificada y bastante concentradas en la energía eléctrica, soja y sus derivados y carne, que en conjunto representan un 70 % total de las exportaciones en 2019. El destino por países de esas exportaciones también es bastante concentrado, especialmente para Brasil - Argentina y más reciente, Chile – Rusia. Com eso, vemos que la dinámica macroeconómica del país depende de una buena medida de desempeño de la economía mundial, además de estar sujetas a variaciones bruscas de un año a otro debido a factores climáticos, que repercuten no sólo en la producción agrícola, sino también en la producción energética de las centrales hidroeléctricas del país.

Palabras clave: Restricción externa; Balanza de pagos; Posición de inversión internacional; Economía paraguaya; Exportaciones

Abstract

Paraguay, as an economy with a relatively high degree openness to international trade, depends heavily on the growth of its exports, not only as a source foreign currency which enables the country to pay for its imports and for the services of its external liabilities, but also because exports constitute an important component of aggregate demand, having an important contribution to output growth. Therefore, the purpose of this work is to review the literature on Balance of Payment constraints and to investigate the structure of Paraguayan exports and its change through time, since understanding the evolution of this country's exports over time is fundamental to understanding its macroeconomic performance. We conclude that composition of the country's exports is not very diversified and is quite concentrated in electricity, soy and its derivatives and meat, which together represented around 70% of its total exports in 2019. The destination by country of these exports is also quite concentrated, especially to Brazil and Argentina – and more recently, Chile and Russia. This indicate that the country's macroeconomic dynamics depend, to a large extent, on the performance of the world economy, also being subject to sudden changes from one year to another due to climatic factors, which impact not only agricultural production, but also the production of energy from the country's hydroelectric plants.

Key words: External constraints, Balance of Payment, International Investment position; Paraguayan economy, Exports

Introducción

Paraguay es una economía donde el comercio con el resto del mundo juega un papel importante en su Producto Interno Bruto (PIB). En 2021, por ejemplo, exportaciones de bienes y servicios representaron el 35,5% del PIB, mientras que las importaciones de bienes y servicios supusieron el 34,3% del PIB. Como subrayan Medeiros y Serrano (2001), las exportaciones desempeñan un doble papel en el proceso de desarrollo: uno de proporcionar demanda efectiva directamente, y el otro de proporcionar divisas y relajar las restricciones externas.

El primer papel puede variar entre países, dependiendo de la participación de las exportaciones en la demanda total. Sin embargo, su función de proporcionar divisas para relajar la restricción externa es central y para todos los países, a excepción del que emite la moneda de circulación internacional.

Paraguay, como economía con un grado relativamente alto de apertura comercial, depende en gran medida del crecimiento de las exportaciones, no sólo como fuente de divisas para pagar sus importaciones y atender sus obligaciones externas, sino también como fuente de ingresos fuente de divisas para pagar sus importaciones y atender sus pasivos externos, sino también porque tienen un elevado peso en la demanda agregada y contribuyen de forma importante al crecimiento del producto.

Por lo tanto, este documento pretende revisar la literatura sobre la restricción externa e investigar la estructura y evolución de las exportaciones paraguayas. Comprender la evolución de las exportaciones paraguayas a lo largo del tiempo es fundamental para entender su desempeño macroeconómico. Esta revisión de la literatura se basa en Medeiros y Serrano (2021) y Vergnhanini y Biancarelli (2021).

Este trabajo consta de esta introducción, dos capítulos y unas consideraciones finales.

El primer capítulo ofrece una revisión conceptual de la estructura de la Balanza de Pagos y la Posición de Inversión Internacional, así como una revisión de la literatura sobre la restricción externa, las estrategias de desarrollo orientadas hacia el interior y hacia el exterior y la sostenibilidad de los pasivos exteriores netos y el papel de los flujos de capital.

En el segundo capítulo, se presentan algunas características estructurales de Paraguay y su estructura económica, para luego analizar la composición de las exportaciones del país y su y su evolución en el tiempo.

Capítulo 1: Balanza de pagos, posición de inversión internacional y restricción externa: una revisión conceptual y teórica

1.1) Introducción

El objetivo de este capítulo es establecer la importancia de la restricción externa y el papel de las exportaciones como forma de eludir esta restricción. Para ello, en primer lugar, la estructura de la Balanza de Pagos y la Posición de Inversión Internacional. Posición de Inversión Internacional, donde se discutirá cómo la evolución de los pasivos exteriores netos es la balanza por cuenta corriente (sección 1.2).

En la sección 1.3 se analiza el problema de la restricción externa y el impacto de los flujos de capital en las economías periféricas, a partir de las aportaciones de Verghnhanini y Biancarelli (2021). Por último, la sección 1.4 revisa las estrategias de desarrollo orientadas hacia dentro y hacia fuera y las estrategias de desarrollo y las condiciones para la sostenibilidad de los pasivos externos netos, sobre la base de Medeiros y Serrano (2001).

1.2) Posición internacional de inversión: medida de la relación entre el déficit en transacciones corrientes y el pasivo externo líquido.

En el análisis de la economía paraguaya que compone el objeto de estudio de esta investigación, la investigación se inicia desde una revisión bibliográfica que considera la posición Internacional de Inversión como un elemento de medición que vincula el déficit en transacciones corrientes y el pasivo externo líquido. Así, se entiende que el Paraguay al formar parte integral de las relaciones económicas no solamente de América Latina sino del sistema económico internacional, “mantiene una serie de relaciones económicas con otros países, lo que involucra intercambio de mercancías, factores de producción y activos reales y financiero” (PAULANI, 2020, p.258, traducción propia).

En este sentido, para estudiar la Posición Internacional de Inversión (PII) se debe tomar en cuenta también la balanza de pagos porque es un elemento clave para comprender la estructura que componen las cuentas nacionales de un país; en este caso, del Paraguay. Por consiguiente, se entiende como balanza de pagos a los “registros y transacciones económicas que el país realiza con el resto del mundo en determinado periodo, permitiendo evaluar su situación económica en relación con las transacciones internacionales” (PAULANI, 2020, p.258, traducción propia).

A partir de este instrumento se puede delimitar el tipo de transacciones que un determinado país, por ejemplo, Paraguay realiza con otros países tanto en América del Sur como con el resto del mundo. Sin embargo, es menester mencionar que estos intercambios

comerciales están condicionados al tipo de mercancías que son producidas en el país, además de la capacidad de reacción de la moneda nacional respecto al comportamiento de la moneda internacional: dólar americano.

Por tanto, la balanza de pagos es un indicativo del comportamiento de una determinada economía en las relaciones económicas internacionales, que muestra la capacidad de acción de una nación respecto a los intercambios comerciales; puesto que, indica “las diversas transacciones que el país mantiene con otros países, como la compra y venta de mercancías, la remesa de ganancias para el exterior por parte de empresas extranjeras instaladas en el país, la actividad de turismo, los préstamos internacionales, los flujos financieros y los movimientos de capitales especulativos, etc.,” (PAULANI, 2020, p.259, traducción propia).

Al respecto, la comprensión de la estructura de la balanza de pagos es imprescindible para conocer la dinámica interna y externa del país en materia de producción y consumo, así la balanza de pagos involucra las transacciones comerciales de los residentes y no residentes de un país en un dado periodo. Por ello, se define como “residentes de un país a todas las personas físicas o jurídicas que tienen a ese país como su principal centro de interés” (PAULANI, 2020, p.260, traducción propia).

Por consiguiente, la participación de los residentes y no residentes en una economía está supeditada al tipo de interés que estos tienen en términos de producción y consumo; puesto que, la capacidad de inversión, adquisición e influencia parte de la necesidad de aprovechamiento máximo de las interacciones económicas tanto en el mercado interno como externo. Sin embargo, dada la complejidad económica, para tener claro la estructura de la balanza de pagos, considerando los estudios internacionales, se divide a este elemento de análisis macroeconómico en tres grupos:

Grupo 1: Transacciones corrientes

Grupo 2: Cuenta nacional

Grupo 3: Cuenta financiera

En este sentido, “la balanza de pagos es una pieza contable responsable por el registro de todas las transacciones que el país realiza con el resto del mundo en un determinado periodo” (PAULANI, 2020, p.311). Aunque la balanza de pagos, según Paulani (2020) no es capaz de brindar una respuesta clara respecto al pasivo externo líquido de la economía. Por ello, con la finalidad de brindar información sobre los estoques de activos y pasivos externos en un periodo se establece la Posición Internacional de Inversiones (PII) que “nada más es que el valor de todos los pasivos externos que la economía posee en

determinado momento, descontado del valor de todos los activos, incluyendo las reservas internacionales” (PAULANI, 2020, p.312, traducción propia).

Por tanto, la PII está estructurada por el valor del pasivo externo líquido del país cada periodo, considerando “la totalidad del pasivo, descontados los valores de todos los activos, incluso de las reservas internacionales” (PAULANI, 2020, p.314, traducción propia). En consecuencia, la PII a diferencia de la balanza de pagos considera elemento de largo plazo, porque incide en el comportamiento de la moneda que reproduce la fragilidad dada la primacía del dólar americano, además de las consecuencias que esto significa para la estructura productiva de un país provocado por la inserción internacional.

1.3) Abordaje de la escasez de divisas

Este abordaje considera que la función de los flujos financieros en el desarrollo económico de una nación está supeditada a “relajar la restricción externa, que constituye uno de los entrantes principales enfrentados por los países no emisores de moneda de uso internacional” (VERGNHANINI y BIANCARELLI, 2021, p.717).

Esta situación condiciona el comportamiento autónomo de las economías nacionales que no poseen capacidad de influencia en el sistema económico internacional; puesto que, especialmente las economías periféricas como la paraguaya dependen en demasía de la estructura económica internacional con incidencia del dólar en los intercambios comerciales, especialmente en los aspectos de importación.

Así, “esta restricción debe ser entendida como la escasez en la disponibilidad de divisas para viabilizar las importaciones necesarias a la manutención o aceleración del crecimiento económico” (VERGNHANINI y BIANCARELLI, 2021, p.717).

En este sentido, dada la tendencia de la exportación de bienes primarios, especialmente la soja y derivados de la ganadería, y también, así como la yerba mate. De esta forma, la inversión extranjera es necesaria para la dinamización de la economía interna; puesto que, “independientemente que esos flujos financien o no inversión doméstica, ellos indubitablemente posibilitan el acceso a un activo escaso y crucial en el proceso de crecimiento y desarrollo económico: la moneda extranjera” (VERGNHANINI y BIANCARELLI, 2021, p.717).

Por consiguiente, el abordaje de escasez de divisas genera una oportunidad de interacción económica internacional para las economías periféricas. Aquí cabe resaltar que en toda la investigación se llamará a los países con escaso desarrollo económico: periféricos, y no subdesarrollados como Vergnhanini y Biancarelli (2021) lo definen; puesto

que, es más adecuado considerar a estos países como parte de una dinámica de desequilibrio económico causado por los países centrales; además de que la idea de desarrollo no puede estar únicamente supeditado al Producto Bruto Interno ni a la capacidad de influencia en el sistema internacional.

Por tanto, el abordaje de escasez de divisas el financiamiento externo es un arma de doble filo para las economías periféricas, debido a que puede presentar una oportunidad para expandir la tasa de crecimiento y viabilizar proyectos de transformación estructural; aunque, el punto negativo es “la recurrencia de ciclos de absorción de pasivos externos y posteriores crisis cambiarias” (VERGNHANINI y BIANCARELLI, 2021, p.718).

Aunque, los flujos externos internacionales no necesariamente conllevan a una tasa de crecimiento directo, sino que no existen “tendencias unívocas sobre las condiciones efectivas de crecimiento económico o de cambio estructural, y tampoco lleva inexorablemente el país a una crisis de balanza de pagos” (VERGNHANINI y BIANCARELLI, 2021, p.718).

En este sentido, respecto a la escasez de divisas se puede desdoblar 4 elementos según Vergnhanini y Biancarelli (2021): Los flujos financieros están condicionados por la dinámica del ciclo de liquidez global. Asimetría en la conexión financiera internacional entre los países tanto centrales como periféricos. La asimetría también está asociada a la capacidad de influencia de la moneda nacional en las interacciones financieras internacionales. No existe relación entre los volúmenes de los flujos financieros y el déficit en transacciones corrientes.

1.4) Estrategias de desarrollo y condiciones de sostenibilidad de los pasivos externos

1.4.1) Estructuralismo y "sustitución de importaciones"

El estructuralismo es una corriente de pensamiento económico que surgió en los años 50 y 60 del siglo XX en América Latina. Esta corriente se caracteriza por su enfoque en el análisis de las estructuras económicas y sociales de los países latinoamericanos, y por su crítica a las teorías económicas neoclásicas que se habían desarrollado en los países industrializados.

La sustitución de importaciones es una política económica que se implementó en muchos países latinoamericanos durante la segunda mitad del siglo XX. Esta política consistía en fomentar la producción nacional de bienes que antes se importaban, con el

objetivo de reducir la dependencia de los países latinoamericanos de las importaciones y fomentar el desarrollo industrial.

La sustitución de importaciones fue una respuesta a la crisis económica que afectó a muchos países latinoamericanos después de la Segunda Guerra Mundial.

El estructuralismo y la sustitución de importaciones están estrechamente relacionados, ya que el estructuralismo proporcionó la base teórica para la implementación de políticas de sustitución de importaciones.

El estructuralismo argumentaba que los países latinoamericanos tenían estructuras económicas y sociales diferentes a las de los países industrializados, y que por lo tanto necesitaban políticas económicas diferentes para lograr el desarrollo. La sustitución de importaciones fue una política económica que se basó en esta idea, ya que buscaba fomentar la producción nacional para lograr el desarrollo industrial.

1.4.2) Crecimiento "hacia dentro" y "hacia fuera"

El crecimiento hacia adentro y el crecimiento hacia afuera son dos modelos económicos que se han utilizado en muchos países para fomentar el desarrollo económico.

El crecimiento hacia adentro es un modelo económico que se enfoca en el mercado interno de un país. Este modelo se basa en la idea de que un país puede desarrollarse a través de la producción y el consumo de bienes y servicios nacionales. El crecimiento hacia adentro se caracteriza por políticas económicas que fomentan la producción nacional, como la sustitución de importaciones.

Por otro lado, el crecimiento hacia afuera es un modelo económico que se enfoca en el mercado internacional. Este modelo se basa en la idea de que un país puede desarrollarse a través del comercio internacional y la inversión extranjera. El crecimiento hacia afuera se caracteriza por políticas económicas que fomentan la exportación de bienes y servicios, como la liberalización comercial.

En México, el crecimiento hacia adentro fue una política económica que se implementó durante la segunda mitad del siglo XX. Esta política consistía en fomentar la producción nacional de bienes que antes se importaban, con el objetivo de reducir la dependencia de los países latinoamericanos de las importaciones y fomentar el desarrollo industrial.

1.4.3) Financiación externa: sostenibilidad y liquidez

La financiación externa se refiere a la obtención de recursos financieros por parte de un país o una empresa desde fuentes fuera de su territorio. La financiación externa puede ser una fuente importante de recursos para el desarrollo económico, pero también puede tener riesgos asociados.

La sostenibilidad de la deuda se refiere a la capacidad de un país o una empresa para pagar sus deudas a largo plazo sin incurrir en dificultades financieras. La sostenibilidad de la deuda es importante porque si un país o una empresa no puede pagar sus deudas, puede enfrentar consecuencias financieras graves.

La liquidez se refiere a la capacidad de un país o una empresa para cumplir con sus obligaciones financieras a corto plazo. La liquidez es importante porque si un país o una empresa no puede cumplir con sus obligaciones financieras a corto plazo, puede enfrentar dificultades financieras graves.

En general, la financiación externa puede ser una fuente importante de recursos para el desarrollo económico, pero es importante asegurarse de que la deuda sea sostenible y que haya suficiente liquidez para cumplir con las obligaciones financieras a corto plazo. La Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) ha publicado informes sobre la liquidez internacional, la sostenibilidad de la deuda y el financiamiento para el desarrollo.

Capítulo 2. Paraguay: generalidades y principales características comerciales

2.1) Introducción

El objetivo de este capítulo es analizar la evolución de las exportaciones del Paraguay y las mudanzas en la estructura de las mismas, tanto desde el punto de vista de los productos exportados, cuando el nivel de procesamiento de los productos y de los países de destinos de estas exportaciones.

Primeramente (sección 2.2), son presentados algunos datos sobre el Paraguay. En la segunda (sección 2.3) son presentados características de las bases económicas, informaciones acerca de la estructura productiva del país. Hecha esta presentación más general, en la (sección 2.4) es presentada la evolución de la estructura de las exportaciones del país en el siglo XXI – más específicamente, en los años 2000, 2010 y 2019.

2.2) Paraguay: Generalidades

El Paraguay está ubicado en la región latinoamericana. En este sentido, es claro que compone un sistema complejo de análisis económico. Por consiguiente, las generalidades económicas subyacen a la estructura comercial delineada tras la reestructuración estatal post década de los 80 en América Latina, característicamente compuesta por una liberación del mercado nacional hacia zonas comerciales desarrolladas o en subdesarrollo. Así, es clave anotar que Paraguay forma parte de esquemas comerciales que buscan integrar sus mercados a través de la eliminación de las barreras aduaneras para incidir en la disminución de los costes de producción, compra y adquisición de bienes externos.

Por otro lado, tras la reestructuración estatal y económica post década de los 80, Paraguay apeló por una economía de libre mercado y una participación asidua en los bloques regionales como Mercosur, BRICS, UNASUR, que en algunos casos resultaron positivos para el país guaraní, pero en otros significaron una desvinculación política y económica, como ocurrió con el UNASUR.

Asimismo, Paraguay se encuentra ubicado estratégicamente en una zona de alta conexión comercial; puesto que, comparte fronteras con países miembros del Mercosur como Argentina en total longitudinal de 1689 km en los espacios geográficos de Alto Paraná, Itapúa, Misiones, Ñeembucú, Central, Presidente Hayes y Boquerón, con una interacción comercial de productos agrícolas y tecnológicos.

Por otro lado, con Brasil comparte una frontera de 1367 km en Alto Paraná, Canindeyú, Amambay, Concepción, Alto Paraguay, con una participación significativa de la zona comercial de Ciudad del Este; puesto que, esta ciudad moviliza los intercambios comerciales más significativos de electrónicos y productos agrícolas entre Brasil y Paraguay. Además, de contar con la inyección de capital chino, taiwanés, y de comunidades árabes.

Por consiguiente, no es raro notar en Ciudad del Este comercio de ropas, tiendas de cosméticos, perfumerías, restaurantes, casa de cambios, venta de oro, venta de productos agrícolas, especerías, etc.; con una presencia del dólar y de otras monedas internacionales que contrastan con la circulación de la moneda nacional: el guaraní.

En adición, con el Estado Plurinacional de Bolivia comparte una frontera de 742 km en Boquerón y Alto Paraguay, donde la protección de productos paraguayos es indispensable dada la presencia de contrabando, así como del alto índice de demanda de productos ilícitos como la hoja de coca, principal materia prima del clorhidrato de cocaína; aunque, es evidente que tanto Paraguay como Bolivia compiten por mercados internacionales, dadas las características compartidas de exportación de productos primarios.

Ilustración 1: Mapa político de Paraguay: departamentos y sus capitales. Mapa político de Paraguay: departamentos y sus capitales.



Fuente: Proyecto Mapamundi (2018 2021)

En este sentido, en la figura 1 se muestra el mapa político de Paraguay: departamentos y sus capitales con la finalidad de indicar la estructura político, económico y social del país. En este sentido, según el Sistema Económico Latinoamericano y del Caribe (2021), la capital es Asunción y la forma de gobierno es de organización administrativa, compuesta por 17 departamentos y 1 ciudad capital: Alto Paraguay, Alto Paraná, Amambay, Asunción, Boquerón, Caaguazú, Caazapá, Canindeyú, Central, Concepción, Cordillera, Guairá, Itapuá, Misiones, Ñeembucú, Paraguari, Presidente Hayes y San Pedro.

Por otro lado, Paraguay cuenta con un Poder Ejecutivo donde se puede observar la figura del jefe de Estado y vicepresidente. En la actualidad, el jefe de Estado, al mismo tiempo, jefe del Gobierno es el líder Colorado Mario Abdo Benítez (2018 2023). Además, un Poder Legislativo compuesto por un Congreso donde es clave la división entre la Cámara de Senadores (45 miembros escogidos por voto popular por cinco años) y la Cámara de Diputados (80 miembros electos por sufragio universal por cinco años, también).

Asimismo, un Poder Judicial delimitado por jueces adscritos al Consejo de Magistrados o al Consejo de la Magistratura) que componen la distribución política del Paraguay. Por otro lado, la misma SELA (2021) caracteriza geográficamente a Paraguay en el centro de América del Sur, al noroeste de Argentina, con un área de 406.750 km² y unos límites territoriales de 3 920 km. A su vez, Paraguay posee recursos naturales como energía hidroeléctrica, madera, hierro y manganeso.

A su vez, las centrales hidroeléctricas y represas como Central hidroeléctrica Acaray, Proyecto hidroeléctrico Corpus Christi, Represa Itaipú, Represa de Yacyretá y la Central hidroeléctrica Iguazú representan infraestructuras que influyen directamente en el crecimiento económico y desarrollo del Paraguay.

2.3) Bases económicas para la exportación e importación del Paraguay

En esta parte del trabajo se mencionan las bases económicas para la exportación e importación que componen la estructura política, económica y social de Paraguay.

En adición, analizando el sector primario paraguayo se tiene que el peso en el PIB de este sector representa el 11,4%, específicamente la agricultura (8,4%) y la ganadería (2,1%) según el OECEA (2019, p. 6). A su vez, junto a la energía producida, son elementos claves que sistematizan la participación en términos de exportación del país guaraní a nivel mundial. Asimismo, “con excepción de la región del Chaco, la tierra en Paraguay es fértil y muy apta para el cultivo, aunque está relativamente poco explotada. El sector agropecuario genera el 64% de los ingresos por exportación.” (OECEA, 2019, p. 6).

Un contexto que influye directamente en la producción de soja en los departamentos orientales: Alto Paraná e Itapúa que en 2017-2018 significó una producción de “11, 04 millones de toneladas en un espacio de 3,5 millones hectáreas (...) Esto ha convertido a Paraguay en un referente mundial en la producción (6º productor) y exportación de este cultivo (4º exportador). Los cultivos de soja provienen de grandes latifundios muy mecanizados” (OECEA, 2019, p. 6).

En contraste, el sector ganadero es significativo para el Paraguay, debido a su impacto directo en el consumo interno y la exportación. Por ende, el pastizal y el régimen extensivo son permitidos en territorio paraguayo con la finalidad de responder a la alta demanda de ganado vacuno a nivel mundial. Así, “con 13,5 millones de cabeza de ganado vacuno (...) las zonas ganaderas por excelencia se encuentran en el noroeste del país: departamentos de Presidente Hayes, Alto Paraguay y Boquerón) y; al nordeste, departamentos de San Pedro y Concepción” (OECEA, 2019, p. 6).

A través de la inversión de capital nacional y extranjero directo para mejorar la calidad de la carne y de los procesos productivos inmiscuidos, Paraguay inició un proceso de expansión en nuevos mercados, así como indica la OECEA (2019, p. 6):

“(...) la exportación de carne vacuna y sus despojos se ha consolidado en los últimos años como la tercera partida en importancia exportadora después de la electricidad y la soja, con exportaciones en 2018 por \$1.178 millones. Paraguay ha conseguido conquistar nuevos mercados para la carne bovina en varios continentes del mundo, siendo sus principales clientes Chile y Rusia”

Esta situación ejemplifica la apertura comercial hacia nuevos bloques económicos como los BRICS, donde Rusia tiene una importante participación, y la Alianza del Pacífico (APEC) con Chile liderándolos intercambios comerciales de ganado vacuno con el Paraguay.

Asimismo, en el sector primario, la explotación forestal está adscrita al quebracho en la zona del Chaco oriental donde se encuentra el tanino y el *Ilex paraguariensis*, “del que se obtiene la hierba mate” (OECEA, 2019, p. 7).

Consecuentemente, el sector secundario ha tenido en los últimos 10 años un crecimiento aletargado; puesto que, “su participación en el PIB alcanzó el 33,5% en 2018” (OECEA, 2019, p. 7). Por consiguiente, no es extraño observar en este sector la existencia de pequeñas empresas industriales que aportan significativamente en el mercado interno a través de la venta de productos asociados a la alimentación, jabón, calzados, ladrillos y mueblería, además de “la producción de bebidas y tabaco, la producción de aceites de textiles y prendas de vestir” (OECEA, 2019, p. 7).

Sin embargo, Paraguay posee un alto potencial de generación hidroeléctrica. Así, agua y electricidad suponen un “peso en el PIB en el 2018 de 8,1%” (OECEA, 2019, p. 7), debido a la Binacional de Itaipú compartido con el Brasil y; la Binacional de Yacyretá, con Argentina. También, la hidroeléctrica nacional de Acaray se suma a la respuesta del país a

la demanda energética interna. Por consiguiente, “el reducido consumo interno de energía eléctrica da lugar a un superávit energético, ya que Paraguay exporta el 75% de la producción” (OECEA, 2019, p. 7)

Por otra parte, la minería aún está reducida porque el suelo paraguayo no posee las características propias de un país minero; sin embargo, “en el Chaco se están poniendo en marcha varios proyectos de prospección de petróleo y gas natural” (OECEA, 2019, p. 7). Además, el sector de construcción pública y privada gira en torno al 6% de representación del PIB en el 2018. En este sentido, “con ambiciosos planes por parte del gobierno actual, mantiene su dinamismo gracias a los proyectos en materia de construcción civil financiados en gran parte por los bancos multilaterales y a la construcción residencial con financiación privada” (OECEA, 2019, p. 7).

Asimismo, el sector terciario está caracterizado por el monopolio de los servicios básicos; puesto que, el suministro de electricidad se organiza y ejecuta a través de la Administración Nacional de Electricidad (ANDE), el petróleo por Petróleos Paraguayos (PETROPAR), así como los servicios sanitarios en responsabilidad de la Empresa de Servicios Sanitarios del Paraguay (ESSAP), y las comunicaciones por la Compañía Paraguaya de Comunicaciones (COPACO).

Por otra parte, las telecomunicaciones como la telefonía móvil e internet, la banca privada y las cadenas de supermercados, en la mayoría de los casos, están compuestas de inversión extranjera directa. Por consiguiente, en el sector terciario la importancia de las relaciones económicas informales en el comercio minorista juega un rol imprescindible para comprender las bases económicas del Paraguay. Así, la OECEA (2019, p. 7) indica lo siguiente:

El peso del sector de los servicios en el PIB en 2018 fue del 47,5%, dominando dentro de los mismos por el comercio y la administración pública, con pesos totales en el PIB del 10,4% y 9,3%, respectivamente; seguidos de servicios inmobiliarios (6,4%), intermediación financiera (5,6%), servicios a los hogares (4,7%), transporte (3,7%), telecomunicaciones (3,5%), hoteles y restaurantes (2,7%) y servicios a las empresas (2,3%).

A pesar de estos indicadores positivos, en lo que respecta a la infraestructura, Paraguay aún carece de desequilibrios estructurales; puesto que, según una investigación realizada por el *Global Competitiveness Report* del 2019 en el Foro Económico Mundial (WEF), sitúa al país guaraní en las últimas posiciones; es decir, en el puesto 99 en comparación con 141 que participaron del estudio. Además, ocupa el “puesto 126 en calidad de rutas, 119 en conectividad aeroportuaria (122 en eficiencia de servicios aéreos), 94 en

eficiencia de servicios portuarios, 121 en calidad oferta de energía eléctrica, 89 en suscripciones a telefonía móvil y 91 en suscriptores a internet” (OECEA, 2019, p. 8).

2.4) Lo cambio de la composición de las exportaciones del Paraguay

Tabla 1: Exportación por país de destino:

País	En miles de dólares FOB.			Participación en las exportaciones		
	2000	2010	2019	2000	2010	2019
Total	2.200.088	6.516.556	7.967.805	100,0%	100,0%	100,0%
Brasil	1.421.895	2.194.777	2.836.144	64,6%	33,7%	35,6%
Argentina	337.408	555.287	1.643.255	15,3%	8,5%	20,6%
Chile	49.901	604.225	625.857	2,3%	9,3%	7,9%
Rusia	256	428.024	615.146	0,0%	6,6%	7,7%
India	1.042	72.019	202.215	0,0%	1,1%	2,5%
Estados Unidos de América	33.622	63.028	161.112	1,5%	1,0%	2,0%
Perú	12.200	203.872	139.133	0,6%	3,1%	1,7%
Países Bajos	61.685	256.829	115.429	2,8%	3,9%	1,4%
Uruguay	122.984	67.856	102.916	5,6%	1,0%	1,3%
Italia	30.290	277.464	97.939	1,4%	4,3%	1,2%
España	7.139	192.536	68.167	0,3%	3,0%	0,9%
Alemania	6.724	221.256	41.735	0,3%	3,4%	0,5%
Turquía	1.287	199.022	28.834	0,1%	3,1%	0,4%
Otros países	113.656	1.180.362	1.289.923	5,2%	18,1%	16,2%

Fuente: Banco Central del Paraguay. Preparado por el autor

Durante los últimos años reportados las exportaciones de Paraguay han cambiado bastante, tanto que en algunos países tan aumentado y como en otros países ha disminuido, como podemos observar Brasil, en el año 2000, un porcentaje de 64,6 % haciendo la comparación de 2010 de 33,7 %y 2019 una disminución de 35,6%.

En cambio, en Argentina, en el año 2000 15,3%, pero en el 2010 podemos observar que hubo una disminución de 8,5% pero haciendo una comparación de 2019 20,6% un gran aumento.

En el país de Chile, en el año 2000 con una exportación muy baja de tan solo 2,3%, y así fue creciendo sus exportaciones con los países vecinos de américa-latina.

Las exportaciones de Paraguay en verdad son bastantes concentradas en pocos productos, como la energía eléctrica, carne, soja y derivados (aceite y harina de soja) que esto representa un 70% de las exportaciones del país.

Los principales destinos de las exportaciones paraguayas son Brasil, Argentina y

Chile. En 2022, Paraguay exportó a un total de 144 países en todo el mundo.

Tabla 2: Exportación por producto

Productos	En miles de dólares FOB.			Participación en las exportaciones		
	2000	2010	2019	2000	2010	2019
Total	2.200.088	6.516.556	7.967.805	100,0%	100,0%	100,0%
Energía Eléctrica	1.330.733	1.985.671	1.884.466	60,5%	30,5%	23,7%
Granos de soja	285.924	1.590.596	1.576.120	13,0%	24,4%	19,8%
Carne	72.728	919.411	1.093.261	3,3%	14,1%	13,7%
Resto	127.151	552.204	929.185	5,8%	8,5%	11,7%
Harina de soja	75.239	320.119	689.278	3,4%	4,9%	8,7%
Maíz	22.128	239.443	399.833	1,0%	3,7%	5,0%
Aceites de soja	30.955	222.843	388.711	1,4%	3,4%	4,9%
Hilos y cables (Autopartes)	0	1	269.713	0,0%	0,0%	3,4%
Arroz	2.226	62.869	226.655	0,1%	1,0%	2,8%
Prendas y demás artículos textiles	23.020	47.640	131.061	1,0%	0,7%	1,6%
Materias Plásticas	6.627	70.209	107.698	0,3%	1,1%	1,4%
Trigo	7.380	245.427	82.559	0,3%	3,8%	1,0%
Cueros	54.962	97.374	75.367	2,5%	1,5%	0,9%
Maderas	74.466	101.573	61.110	3,4%	1,6%	0,8%
Azúcar	8.056	36.767	48.278	0,4%	0,6%	0,6%
Fibras de algodón	78.493	24.411	4.511	3,6%	0,4%	0,1%

Fonte: Banco Central do Paraguai. Elaborado pela autora

Haciendo alusión de los productos exportados más fuerte de Paraguay que viene a ser la Energía Eléctrica pero como podemos observar teniendo así en el año 2000 la exportación de 60,5% y comparando con los años siguiente una gran disminución en el año 2010 de 30,5% y un gran descenso ya para el año 2019 de tan solo 23,7%.

El peso de las exportaciones de electricidad ha bajado porque esas exportaciones son básicamente de las hidroeléctricas binacionales de Itaipú y Yacyretá. Como la capacidad de generación de estas plantas no han cambiado, estas exportaciones de electricidad no han crecido. A medida que crecen otras exportaciones (como soja, carne vacuna, etc.), el peso de la electricidad en las exportaciones totales disminuyó.

En 2019, el consumo de energía eléctrica en Paraguay disminuyó un 2,8% en comparación con el año anterior, lo que representa la caída más pronunciada de los últimos años.

La exportación de granos de soja, durante el 2019, las exportaciones de granos de soja en Paraguay disminuyeron en comparación con el año anterior. Según la Cámara Paraguaya de Exportadores y Comercializadores de Cereales y Oleaginosas (Capeco), las exportaciones paraguayas de granos de soja descendieron en el orden de 1.34 millones de toneladas, lo que representa 21.6% menos comparativamente al 2018 . En 2019, se exportaron 4,888,651 toneladas de granos de soja, frente a las 6,237,190 toneladas registradas en el 2018.

De acuerdo con el informe de Capeco, el volumen total de producción de soja, contabilizando zafra y zafriña de la campaña 2018/19, es de 8 512 008 toneladas, de los cuales, 4,88 millones de toneladas fueron exportadas, 3,37 millones de toneladas fueron procesadas internamente y 250 000 toneladas fueron destinadas a material de propagación (semilla).

Durante el 2019, el destino principal de la soja paraguaya fue Argentina. El vecino país importó el 69 % del stock exportable disponible de nuestro país. En segunda ubicación quedó Rusia, con un 17 % de participación. Más atrás quedaron la Unión Europea (8 %), Brasil (2 %), Israel (2 %) y otros destinos como Turquía, Líbano, Perú, Egipto, Bangladesh, Uruguay, Japón, Corea del Sur y Srilanka, registran un 2 % de participación.

El informe también resalta que las empresas que tienen industrias de soja en Paraguay exportaron 1 878 270 toneladas de materia prima, en lugar de procesarlas localmente.

Este fenómeno de crecimiento de la carne bovina interanual se viene dando de manera consecutiva desde el 2019, pese a diversas coyunturas que atravesó el país.

Tabla 3: Exportación por Producto - Tonelada

Productos	2000	2010	2019	Variación acumulada (2000-2010)	Variación acumulada (2019-2010)
Energía Eléctrica (MWh)	47.253.079	43.377.635	31.744.578	-8,2%	-26,8%
Granos de soja (toneladas)	1.795.768	4.658.608	4.901.487	159,4%	5,2%
Carne (toneladas)	42.219	225.494	289.939	434,1%	28,6%
Resto (toneladas)	334.077	1.205.925	1.152.327	261,0%	-4,4%
Harina de soja (toneladas)	410.757	1.004.097	2.260.206	144,5%	125,1%
Maíz (toneladas)	214.905	1.417.653	2.988.178	559,7%	110,8%
Aceites de soja (toneladas)	98.199	252.642	652.015	157,3%	158,1%
Hilos y cables (Autopartes) (toneladas)	0	0	12.341	nd	nd
Arroz (toneladas)	21.425	148.958	738.155	595,3%	395,5%
Prendas y demás artículos textiles (toneladas)	3.011	3.697	21.983	22,8%	494,6%
Materias Plásticas (toneladas)	7.586	47.667	68.608	528,3%	43,9%
Trigo (toneladas)	68.318	1.104.387	393.459	1516,5%	-64,4%
Cueros (toneladas)	17.697	38.108	43.911	115,3%	15,2%
Maderas (toneladas)	309.341	349.739	134.228	13,1%	-61,6%
Azúcar (toneladas)	16.304	51.372	64.776	215,1%	26,1%
Fibras de algodón (toneladas)	73.448	15.950	3.195	-78,3%	-80,0%

Fuente: Banco Central del Paraguay. Preparado por el autor

En términos de productos Paraguay exportó a los cinco principales productos que fueron habas de soja, incluso quebrantadas; energía eléctrica; carne de la especie bovina, fresca o refrigerada, deshuesada; carne de la especie bovina, congelada: deshuesada; y tortas, demás residuos sólidos de la extracción del aceite de soja . Los principales cinco países a los cuales Paraguay exportó fueron Brasil, Argentina, Chile, Federación de Rusia y Uruguay.

La exportación de carne bovina tuvo y tendrá un gran impacto en la economía paraguaya, tanto así que en el año 2000 a 2010 tuvo una gran demanda del 434,1%, Para el año 2019, los números registraron una caída respecto al año anterior, las exportaciones cerraron el año con un total de tan solo 28,6% registrando así el mayor descenso de la exportación de carne bovina de Paraguay.

Pudieron así observar que la gran mayoría de la exportación de los productos paraguayos en toneladas tuvieron un gran descenso, ya sea la energía eléctrica, la carne bovina y entre otros.

Pero pudieron así rescatar el producto de exportación por tonelada que sigue manteniendo o doblgando su demanda es de prendas y demás textiles, los números de los años 2000 a 2010 son de 22,8% y haciendo una comparación para el año 2019 obteniendo 5 veces mayor 494,6%, las exportaciones no se disminuyeron más gracias a las nuevas maquilas que se instalaron en la zona este del país.

Tabla 4: Exportación por Nivel de Procesamiento, en miles de USD FOB.

Niveles de procesamiento	En miles de dólares FOB.			Participación en las exportaciones		
	2000	2010	2019	2000	2010	2019
Productos primarios	420.807	2.299.119	2.462.610	19,1%	35,3%	30,9%
Manufacturas de origen agropecuario	346.521	1.843.721	2.622.885	15,8%	28,3%	32,9%
Manufacturas de origen industrial	100.971	386.824	997.649	4,6%	5,9%	12,5%
Combustibles y energía	1.331.790	1.986.893	1.884.661	60,5%	30,5%	23,7%
Total	2.200.088	6.516.556	7.967.805	100,0%	100,0%	100,0%

Fuente: Banco Central del Paraguay. Preparado por el autor

Las exportaciones de Paraguay de los productos primarios: Habas (Porotos, Frijoles, Fréjoles) de Soja (Soya), Energía Eléctrica, Tortas y Demás Residuos Sólidos de la Extracción del Aceite de Soja, Carne de Animales de la Especie Bovina, Congelada, Harina de soja, en el año 2000 teniendo un 19,1% mirando así para el año 2010 un amplio avance en el ámbito de la exportación de dichos productos primarios teniendo así 35,3%, pero con el avance de los tiempos llegando al año 2019 una decaída del 30,9%.

En el primer trimestre de 2019, las exportaciones paraguayas de productos primarios cayeron un 6,5% en comparación con el mismo período del año anterior, lo que equivale a una disminución de USD 6.117,9 millones a USD 5.719,7 millones.

La reducción se debió principalmente a la disminución de las ventas de productos primarios, como la soja y sus derivados, y las manufacturas agropecuarias actualmente, la oferta exportadora del país sigue estando muy concentrada en la soja y sus derivados, la carne vacuna, y la electricidad, que representaron casi un 70% del total de las exportaciones en 2019.

Manufacturas de origen agropecuario: La manufactura de origen agropecuario ha crecido de manera importante en los últimos años en Paraguay .

Sin embargo, la concentración es elevada y es necesario iniciar un proceso de transformación para lograr la diversificación y generar con los envíos de estos productos un mayor impacto positivo en la economía paraguaya.

En cuanto a los productos de manufacturas de origen agropecuario, el sector agrícola es el más importante de la economía paraguaya. En 2019, Paraguay se posicionó en lugares de preponderancia como productor y exportador mundial de soja, maíz, trigo, arroz, semillas oleaginosas, colza, harina de trigo, entre otros.

Manufacturas de origen industrial: La producción industrial de Paraguay ha experimentado un crecimiento significativo en los últimos años, gracias a las reformas económicas implementadas en 2003 en cuanto a las exportaciones, las manufacturas de origen industrial han tenido un buen crecimiento muy importante en los últimos años. Entre ellos los sectores más destacados en este rubro son autopartes, confecciones y textiles, productos químicos, caucho y plásticos, aluminio y metalúrgico y sus manufacturas, y cueros y sus manufacturas.

Teniendo así en cuenta las cifras en el año 2000 fue de 4,6%, comparando con el año 2010 un leve aumento de 5.9% y para el año 2019 obteniendo así una mejor cifra doblando a los años anteriores de 12,5 %.

Combustibles y energía: Según el informe de del Ministerio de Industria y Comercio, Paraguay es un importante exportador de energía eléctrica en Sudamérica, en 2020, la oferta total de energía en Paraguay (producción primaria + importación - exportación ± variación de stock - no aprovechada) disminuyó en un 5,9% respecto al año anterior, principalmente debido a la caída en la producción primaria de energía y las importaciones, principalmente de derivados del petróleo.

Pudiendo observar así que en el año 2000 una exportación muy elevada de 60,5%, con el pasar de los años fue descendiendo prácticamente la mitad de 30,5% y el año 2019 con tan solo 23,7% exportación de energía eléctrica.

Consideraciones finales

Como hemos visto, las exportaciones de Paraguay están poco diversificadas y más bien concentradas en unos pocos productos. Las exportaciones de electricidad, soja y sus derivados y carne representaron alrededor del 70% de sus exportaciones totales en 2019. También se observa que las exportaciones de electricidad han ido en descenso desde principios de siglo (si se miden en términos de MWh), por lo que los productos que más han contribuido al crecimiento de las exportaciones son la carne, la soja y sus derivados, y otros cereales como el maíz y el trigo.

Cuando analizamos el destino de estas exportaciones por países, vemos que están concentradas en unos pocos países de la región. Históricamente, Brasil y Argentina son, respectivamente, el principal y el segundo destino de las exportaciones paraguayas. Entre 2000 y 2010, otros países también se convirtieron en destinos importantes, como Chile y Rusia.

En consecuencia, podemos observar que la dinámica macroeconómica del país depende en gran medida del comportamiento de la economía mundial, además de estar sujeta a variaciones bruscas de un año a otro debido a factores climáticos, que repercuten no sólo en la producción agrícola las centrales hidroeléctricas del país.

Referencias

Banco Central del Paraguay. Boletín de Comercio Exterior – Trimestral, 2023. Disponible en el sitio: <https://www.bcp.gov.py/boletin-de-comercio-exterior-trimestral-i400>.

CASTRO, Belén. Un modelo de crecimiento con restricciones de demanda: el gasto público como amortiguador del desequilibrio externo. **Instituto de Estudios Fiscales**, 2000.

Informe Económico Comercial Elaborado por la Oficina Económica y Comercial de España en Asunción (OECEA) **informe-economico-comercial-paraguay-2022.pdf (icex.es)**

LARA, Fernando. Solvência e liquidez externas: aspectos teóricos, contábeis e a definição de indicadores sintéticos para análise de conjuntura. **Secretaria do Planejamento, Gestão e Participação Cidadã**. Porto Alegre, 2012.

LARA, Fernando. Comportamento do passivo externo líquido brasileiro entre 2001 e 2013: o papel dos fatores patrimoniais. **Indic. Econ. FEE**, Porto Alegre, v. 42, nº 1, p.9-22, 2014.

LARA, Fernando. As condições de inserção externa e o crescimento econômico recente na América Latina (2004 recente na América Latina (2004 ente na América Latina (2004-08). **Indic. Econ. FEE**, Porto Alegre, v. 40, nº 3, p. 33-44, 2013.

MEDEIROS, Carlos A.; SERRANO, Franklin. Inserção externa, exportações e crescimento no Brasil. **Polarização mundial e crescimento**, v. 1, p. 105-135, 2001.

Mapamundi, Mapas de Paraguay - mapas políticos, físicos, mudos. Para descargar (proyectomamundi.com).

PAULANI, Leda. **A Nova Contabilidade Social: uma introdução à Macroeconomia**. São Paulo: Saravia Educação, 2020.

Reformas económicas del 2003 que impulsaron la transformación industrial del Paraguay.,

PRODUCCIÓN INDUSTRIAL DEL PARAGUAY

SANCHO, Alejandro. Dinámica económica de Harrod y el Paradigma Keynesiano. **Apuntes 44**. 1999.

THIRLWALL, Anthony. **La restricción de la balanza de pagos como una explicación de las diferencias internacionales de la tasa de crecimiento**. Reino Unido: Universidad de Kent.

VERGNHANINI, Rodrigo.; BIANCARELLI, André. Papel dos fluxos financeiros e da poupança externa no desenvolvimento econômico: três abordagens no debate brasileiro. **Nova Economia**, v. 31, nº1, p.705-728, 2021.

YUNGA-MEDINA, Fernando.; TAPIA-MORQUECHO, Carlos., et al. La balanza de pagos limita el crecimiento económico. Nueva evidencia para Chile periodo 1980-2019. El papel de los flujos de capital. **Boletín de Coyuntura**, nº35, p.25-35, 2022

