



**INSTITUTO LATINO-AMERICANO DE  
ECONOMIA, SOCIEDADE E POLÍTICA  
(ILAESP)  
CIÊNCIAS ECONÔMICAS – ECONOMIA,  
INTEGRAÇÃO E DESENVOLVIMENTO**

**ACTIVIDAD AGRÍCOLA DEL CAFÉ Y LA CALIDAD DE VIDA DE LA PROVINCIA LA  
CONVENCIÓN, DEPARTAMENTO CUSCO - PERÚ**

**JHOSELIN CHOCCATA PERALTA**

Foz do Iguaçu  
2023



**INSTITUTO LATINO-AMERICANO DE  
ECONOMIA, SOCIEDADE E POLÍTICA  
(ILAESP)  
CIÊNCIAS ECONÔMICAS – ECONOMIA,  
INTEGRAÇÃO E DESENVOLVIMENTO**

**ACTIVIDAD AGRÍCOLA DEL CAFÉ Y LA CALIDAD DE VIDA DE LA PROVINCIA LA  
CONVENCIÓN, DEPARTAMENTO CUSCO - PERÚ**

**JHOSELIN CHOCCATA PERALTA**

Trabalho de Conclusão de Curso apresentado ao Instituto Latino-Americano de Economia, Sociedade e Política da Universidade Federal da Integração Latino-Americana, como requisito parcial à obtenção do título de Bacharel em Ciências Econômicas – Economia, Integração e Desenvolvimento.

Orientador: Prof.<sup>a</sup> Dr.<sup>a</sup> Geisiane Michelle Zanquetta de Pintor

Foz do Iguaçu

2023

JHOSELIN CHOCCATA PERALTA

**ACTIVIDAD AGRÍCOLA DEL CAFÉ Y LA CALIDAD DE VIDA DE LA PROVINCIA LA  
CONVENCIÓN, DEPARTAMENTO CUSCO - PERÚ**

Trabalho de Conclusão de Curso apresentado ao Instituto Latino-Americano de Economia, Sociedade e Política da Universidade Federal da Integração Latino-Americana, como requisito parcial à obtenção do título de Bacharel em Ciências Econômicas – Economia, Integração e Desenvolvimento.

**BANCA EXAMINADORA**

---

Orientador: Prof.<sup>a</sup> Dr.<sup>a</sup> Geisiane Michelle Zanquetta de Pintor  
UNILA

---

Prof. Dr. Fernando Correa Prado  
UNILA

---

Prof. Dr. Valdemar João Wesz Junior  
UNILA

Foz do Iguaçu, 23 de outubro de 2023.

Dedico este trabajo a la memoria de mis abuelos Eliseo, Aniceto y Maxima Alejandra, donde sea que estén siempre los tengo presente, los amo.

## **AGRADECIMIENTOS**

Agradezco en primer lugar a mis padres Tomas y Virginia quienes me dieron su apoyo incondicional desde el momento que decidí emprender este viaje y estar lejos de casa, sin ellos nos estaría aquí. Muchas gracias por su confianza, por cada sacrificio que hicieron por mí, ustedes son las personas más importantes en mi vida, los amo.

A mis hermanos Wilian, Jessica y Aikho, a pesar de la distancia siempre me mostraron afecto y apoyo. Wilian, tengo la mayor admiración y orgullo de ti, a pesar de la distancia siempre me hiciste sentir en casa.

A los profesores, Geisiane Michelle Zanquetta de Pintor y Gilson Batista de Oliveira por su acompañamiento y valiosa orientación en el proceso de esta investigación, siendo docentes comprometido y comprensivos que desde un inicio me inspiraron.

A la Universidad Federal da Integración Latinoamericana quien me abrió sus puertas y me permitió vivir en un hermoso ambiente universitario, lleno de riqueza cultural, muy aparte de crecer como persona y adquirir más conocimientos.

A los profesores de la UNILA, a mis colegas por su contribución con mi crecimiento académico, y a mis amigos que UNILA me dio, siempre me incentivaron por ir por cosas nuevas y nunca quedarme atrás.

“Cuando pierdas, no pierdas la lección.”

Dalai Lama

## RESUMEN

El objetivo principal de este estudio es comprender la influencia de la actividad agrícola en la calidad de vida de la provincia La Convención – Perú. Y como objetivo específico tenemos el Identificar cómo el beneficio económico de la actividad agrícola influye en la calidad de vida de la provincia La Convención, Cusco, Perú, priorizando la producción agrícola del café, puesto que es la actividad económica con más relevancia en dicha provincia. La metodología usada para el desarrollo de la investigación fue la pesquisa bibliográfica con datos reales del Perú. Los resultados de este estudio demuestran que la actividad agrícola está relacionada con la calidad de vida, ya que proporciona más capacidad alimentaria, impulsa el desarrollo económico local y promueve prácticas sostenibles, así como también los ingresos que tienen los pobladores se debe a la actividad agrícola que realizan; dando prioridad a la producción del café, el beneficio económico que tienen es elevado debido al bajo costo de producción y al buen precio de venta final que este posee. En los últimos 4 años los ingresos que genera la producción del café en la provincia de La Convención supera los 90 millones de soles por año. En conclusión, esta pesquisa nos demuestra que la actividad agrícola del café genera ingresos económicos muy favorables para las familias convencianas que es fuente para tener una buena calidad de vida buena, las familias dependen de los ingresos de la agricultura para optar por una mejor educación, mejor salud (mayor poder adquisitivo).

**Palabras clave:** desarrollo económico, calidad de vida, actividad agrícola, producción de café.

## RESUMO

O principal objetivo deste estudo é entender a relação entre a atividade agrícola e a qualidade de vida na província de La Convención - Peru. E como objetivo específico temos identificar como o benefício econômico da atividade agrícola influencia a qualidade de vida na província de La Convención, Cusco, Peru, priorizando a produção agrícola de café, já que é a atividade econômica mais relevante na referida província. A metodologia utilizada para o desenvolvimento da pesquisa foi a pesquisa bibliográfica com dados reais do Peru. Os resultados deste estudo mostram que a atividade agropecuária está relacionada à qualidade de vida, pois proporciona maior capacidade alimentar, impulsiona o desenvolvimento econômico local e promove práticas sustentáveis, bem como a renda que os moradores têm com a atividade agropecuária; priorizando a produção de café, o benefício econômico que possuem é alto devido ao baixo custo de produção e ao bom preço final de venda que possui. Nos últimos 4 anos, os ingressos econômicos gerados pela produção de café na província de La Convención superam 90 milhões de soles por ano, de acordo com a revisão bibliográfica do IDH da província de La Convención de 2007 a 2022. Em conclusão, esta pesquisa mostra que a atividade agrícola do café gera uma renda econômica muito favorável para as famílias que estão convencidas de que é uma fonte para ter uma boa qualidade de vida, as famílias dependem da renda da agricultura para optar por uma melhor educação, melhor saúde (maior poder aquisitivo).

**Palavras-chave:** desenvolvimento econômico, qualidade de vida, atividade agrícola, produção de café.

## ABSTRACT

The main objective of this study is to understand the relationship between agricultural activity and quality of life in the province of La Convención - Peru. The specific objective is to identify how the economic benefit of agricultural activity influences the quality of life in the province of La Convención, Cusco, Peru, prioritizing the agricultural production of coffee, since it is the most relevant economic activity in the province. The methodology used for the development of the research was the bibliographic research with real data from Peru. The results of this study show that the agricultural activity is related to the quality of life, since it provides more food capacity, promotes local economic development and promotes sustainable practices, as well as the income that the settlers have is due to the agricultural activity they carry out; giving priority to the production of coffee, the economic benefit they have is high due to the low cost of production and the good final sale price that it has. In the last 4 years, the income generated by coffee production in the province of La Convención exceeds 90 million soles per year and according to the bibliographic review, the HDI of the province of La Convención from 2007 to 2022. In conclusion, this research shows us that the agricultural activity of coffee generates very favorable economic income for the families of La Convención, which is a source for a good quality of life, the families depend on the income from agriculture to opt for a better education, better health (greater purchasing power).

**Key words:** economic development, quality of life, agricultural activity, coffee production.

## LISTA DE TABLAS

Tabla 1 - PBI Región Cusco según actividades económicas – estructura porcentual....	47
Tabla 2 - PBI Región Cusco según actividades económicas – miles de soles.....	48
Tabla 3 - Actividades económicas según grupos de ocupación .....	54
Tabla 4 - Principales Cultivos, campaña 2010-2011 .....	55
Tabla 5 - Producción agrícola de la Provincia La Convención 2017 .....	56
Tabla 6 - Producción agrícola de la Provincia La Convención 2018 .....	57
Tabla 7 - Producción agrícola de la Provincia La Convención 2019 .....	57
Tabla 8 - Producción agrícola de la Provincia La Convención 2020 .....	58
Tabla 9 - Producción agrícola de la Provincia La Convención 2021 .....	58
Tabla 10 - Producción agrícola La Convención 2022.....	59
Tabla 11 - Valor millones de soles de la producción del café 2015-2022.....	59
Tabla 12 - IDH Región Cusco 2017-2022 .....	63
Tabla 13 - IDH Provincia La Convención, 2003–2017.....	64
Tabla 14 - IDH Provincia La Convención, 2018.....	65
Tabla 15 - IDH Provincia La Convención, 2019.....	66

## LISTA DE ILUSTRACIONES

Ilustración 1 - Mapa político de la Región Cusco .....	51
Ilustración 2 - Mapa político de la provincia La Convención.....	52

## LISTA DE FIGURAS

Figura 1. Crecimiento anual del PBI del Perú (2002–2022)	43
Figura 2. Exportaciones de café del Perú por años (2007–2024)	49

## LISTA DE ABREVIATURAS E SIGLAS

<b>INEI</b>	Instituto Nacional de Estadística e Informática
<b>ONU</b>	Organización de las Naciones Unidas
<b>DEL</b>	Desarrollo Económico Local
<b>IDH</b>	Índice de Desarrollo Humano
<b>PIB</b>	Producto Interior Bruto
<b>BCRP</b>	Banco Central de Reserva del Perú

## ÍNDICE

<b>1. INTRODUCCIÓN</b> .....	<b>13</b>
<b>2. REVISIÓN DE LITERATURA</b> .....	<b>16</b>
2.1 EL CONCEPTO DE DESARROLLO .....	16
2.1.1 Teorías del desarrollo económico.....	17
2.1.2 Las etapas del crecimiento económico.....	18
2.1.3 Crecimiento y desarrollo económico.....	20
2.1.4 Mudanzas estructurales en el proceso de desarrollo económico .....	21
2.1.5 Teorías del Desarrollo Económico Regional o Local (DEL).....	22
2.1.6 Determinantes principales del desarrollo.....	23
2.2 AGRICULTURA .....	24
2.2.1 El rol de la agricultura en el desarrollo económico .....	24
2.2.2 Crecimiento del sector agrario como sustento para el desarrollo económico-social	28
2.3 INDICADORES DE DESARROLLO .....	30
2.3.1 Desarrollo social – calidad de vida .....	30
<b>3. ECONOMÍA PERUANA</b> .....	<b>34</b>
3.1 EVOLUCIÓN HISTÓRICA DE LA ECONOMÍA PERUANA.....	35
3.2 LA ECONOMÍA DE LAS REGIONES DEL PERÚ .....	44
<b>4. PROVINCIA LA CONVENCION – CUSCO</b> .....	<b>49</b>
4.1 Ubicación Política.....	51
4.2 Actividad agrícola de la Provincia La Convención.....	53
<b>5. CONSIDERACIONES FINALES</b> .....	<b>68</b>
REFERENCIAS.....	70

## 1. INTRODUCCIÓN

En el Perú, la agricultura constituye actualmente una de las actividades económicas más relevantes y un pilar de subsistencia para numerosos hogares rurales, esta actividad implica costos de producción, beneficios económicos y un conjunto de decisiones relacionadas con la tecnología utilizada, el volumen de producción, las condiciones del mercado y los precios de venta. Sin embargo, muchas comunidades no analizan de manera explícita la importancia que la actividad agrícola tiene sobre su propia calidad de vida. Cuando la producción alcanza buenos niveles y el rendimiento es elevado, los ingresos familiares aumentan; de igual forma, los precios externos del producto influyen directamente en los ingresos de los agricultores, lo que repercute en su bienestar diario.

En el caso de cultivos como el café, pequeñas innovaciones (como la reducción del tiempo de producción o la mejora de los procesos de cosecha) pueden traducirse en beneficios significativos para las familias dedicadas a la actividad cafetalera, no obstante, muchas comunidades peruanas continúan en situación de vulnerabilidad y, en diversos casos, carecen de acceso a educación, salud o servicios básicos, estas limitaciones condicionan su calidad de vida y restringen su capacidad de adquirir bienes y servicios fundamentales, debido al contexto socioeconómico en el que se encuentran.

La presente investigación se desarrolló mediante una revisión bibliográfica y documental, basada en estudios previos, artículos académicos, informes gubernamentales y fuentes oficiales que contienen información sobre la actividad agrícola y el Índice de Desarrollo Humano (IDH) en el Perú. El enfoque metodológico utilizado es el deductivo, el cual parte de conceptos generales para analizar un caso específico, validándose a partir de datos reales y precisos (Barchini, 2006). La revisión exhaustiva de la literatura permite construir una base teórica sólida para comprender la relación entre la actividad agrícola y la calidad de vida en la provincia estudiada.

Desde la justificación teórica, la investigación se fundamenta en una amplia literatura que reconoce la actividad agrícola como un componente clave del bienestar humano, cuando se desarrolla de manera eficiente, la agricultura puede contribuir al desarrollo económico, al acceso a alimentos, a la generación de ingresos y a la mejora

de las condiciones de vida. En los últimos años, factores como la globalización, la tecnología y la capacidad humana han transformado el entorno agrícola, haciendo necesario analizar cómo la agricultura peruana se ha adaptado a estos cambios y cómo ello puede influir en la calidad de vida de la población. Asimismo, este estudio servirá como antecedente para futuras investigaciones nacionales o internacionales, ampliando el acervo bibliográfico existente.

En cuanto a la justificación práctica, comprender la influencia de la actividad agrícola en la calidad de vida puede contribuir a mejorar la toma de decisiones de agricultores, municipalidades y entidades públicas o privadas vinculadas al desarrollo rural, un análisis adecuado puede orientar estrategias que fortalezcan la economía local y el bienestar de la población. En el caso de la provincia de La Convención, este estudio proporciona información útil sobre la importancia del café y su papel en los ingresos familiares, generando datos estadísticos que pueden apoyar la formulación de proyectos de desarrollo.

Desde la justificación metodológica, el uso de una metodología deductiva y de revisión bibliográfica permite identificar, evaluar y sintetizar la evidencia existente sobre la actividad agrícola y la calidad de vida en La Convención. Este enfoque asegura conclusiones coherentes basadas en fuentes verificadas y en la articulación de datos oficiales.

En este contexto, la investigación cobra relevancia debido a que la calidad de vida continúa siendo un desafío para muchas familias, y resulta necesario determinar si la actividad agrícola (particularmente la producción del café) ejerce algún tipo de influencia en el bienestar de los habitantes de la provincia.

En función de ello, se plantea el siguiente problema de investigación:

¿Cómo influye la actividad agrícola en la calidad de vida de la provincia La Convención – Cusco – Perú?

El objetivo general es: Comprender la influencia de la actividad agrícola en la calidad de vida de la provincia La Convención – Perú.

Los objetivos específicos son: i) Identificar cómo el beneficio económico derivado de la actividad agrícola influye en la calidad de vida de la provincia La Convención – Perú.

ii) Determinar el nivel de producción de café desarrollado por los productores agrícolas de la provincia La Convención – Perú.

El presente Trabajo de Conclusión de Curso se estructura en cinco capítulos, el primer capítulo corresponde a la introducción, en la cual se presenta el contexto general de la pesquisa, el problema de estudio, los objetivos y las justificaciones teórica, práctica y metodológica. El segundo capítulo desarrolla la revisión de literatura, abordando los principales enfoques teóricos sobre el desarrollo económico, la agricultura y la calidad de vida. El tercer capítulo describe la economía peruana, considerando su evolución histórica y el desempeño económico de las regiones del país. El cuarto capítulo se centra en la provincia de La Convención, Cusco, analizando su ubicación política y la actividad agrícola, con énfasis en la producción de café. Finalmente, el quinto capítulo presenta las consideraciones finales, donde se sintetizan los principales hallazgos del estudio y se exponen las conclusiones obtenidas.

## 2. REVISIÓN DE LITERATURA

### 2.1 EL CONCEPTO DE DESARROLLO

Fase de la evolución económica de un país caracterizado por un aumento del bienestar general de sus habitantes. Es un proceso que se caracteriza por el permanente desarrollo de la capacidad económica para producir bienes diversificados (Cárdenas & Michel, 2018).

Según Cárdenas y Michel (2018) citando a Reyes (2009), el concepto de desarrollo: indica que para la población de un país hay oportunidades de empleo, satisfacción de por lo menos las necesidades básicas, y una tasa positiva de distribución y de redistribución de la riqueza nacional.

Según Cárdenas y Michel (2018), el concepto de desarrollo tiene varias implicaciones que es necesario puntualizar como se explica a continuación:

- En lo Económico: Cambio en la forma de producción y distribución, eficiencia productiva, innovación tecnológica, crecimiento económico, etc.
- En lo Financiero: Aumento de los niveles de ahorro e inversión, infraestructura, etc.
- En lo Social: Mejora en la distribución del ingreso, oportunidades de empleo, educación, recreo, cultura, libertad política y económica, etc.
- En lo Ambiental: Cuidado del medio ambiente propiciando un desarrollo sustentable para las futuras generaciones.

Por lo antes mencionado, el desarrollo es un concepto integral que abarca no solo el aspecto económico, sino el social (desarrollo humano) y el medio ambiente (desarrollo sostenible), donde se requiere un crecimiento económico a largo plazo que incluya la transformación de las estructuras dentro de la sociedad (económicas y sociales) y una mejor distribución del ingreso y la riqueza, sin olvidar una democracia participativa para una mejor planificación de Desarrollo.

Según Cárdenas y Michel (2018) al hablar de desarrollo, no se pueden dejar de mencionar otros conceptos ligados con éste, como son el crecimiento económico, subdesarrollo, región, desarrollo económico regional o local y desarrollo desigual, los cuales se presentan a continuación:

- Concepto de crecimiento económico: Se considera el crecimiento económico como un incremento del producto nacional sin que implique necesariamente mejoría en el nivel de vida de la población, expresándose en la expansión del empleo, del capital, volumen comercial y consumo en la economía nacional.
- Concepto de Subdesarrollo: El subdesarrollo se relaciona con pobreza, estancamiento, atraso o falta de crecimiento. Se considera el subdesarrollo también, como la etapa inicial por la cual atraviesan todos los países en su progreso inicial de desarrollo.
- Concepto de Región: Para efecto de este estudio se entiende como región, el espacio geográfico que forma parte de la economía de un país en estudio.
- Concepto de desarrollo económico regional o local: El desarrollo regional o local es el nuevo enfoque utilizado para promover el crecimiento de regiones poco desarrolladas, dentro de la visión de “aldea global” (según la teoría de la globalización), donde al quedar expuestas estas regiones al mundo, sobresale el desarrollo regional desigual existente y característico del sistema capitalista actual, que es más marcado en países poco desarrollados como África, América Latina y el Caribe.
- Concepto de desarrollo desigual: El concepto a utilizar de desarrollo regional desigual se refiere a la falta de equidad e igualdad de oportunidades y nivel de vida de los habitantes de una región (incluyendo el aspecto económico y social), cuyo estudio puede llevarse a cabo tanto a nivel país, región o localidad (Cárdenas & Michel, 2018).

### **2.1.1 Teorías del desarrollo económico**

En las teorías del desarrollo económico, el crecimiento económico es sólo un elemento del desarrollo, donde éste es visto con una perspectiva más integral, no sólo económica, sino también humana, sin dejar a un lado el aspecto ambiental sustentable. Por lo anterior, queda clara la diferencia entre teorías del crecimiento y teorías del desarrollo, ya que la visión de desarrollo es más amplia e integra variables tanto cuantitativas como cualitativas (Cárdenas & Michel, 2018).

El origen de las teorías del desarrollo económico, fue a partir de 1950 cuando se generó una corriente de pensamiento conocida como “desarrollismo” que tiene como objeto de estudio las teorías y los diferentes modelos que existen y que tratan de dar respuesta al problema del subdesarrollo. Cuando se estudia el desarrollo “debe ponerse de manifiesto que lo que se está estudiando es el hombre y la sociedad, y la forma en que el hombre y la sociedad traban su existencia en un devenir con sentido”, de eso es lo que tratan precisamente las teorías del desarrollo: de como el hombre ha transformado su entorno y como las sociedades se han transformado para satisfacer las necesidades del hombre (Cárdenas & Michel, 2018).

Los aportes al desarrollo económico, son notables en los años posteriores a la segunda guerra mundial dando como origen a la llamada economía del desarrollo que surge en los años 50s con las primeras teorías del desarrollo; igualmente se pueden encontrar antecedentes remotos de estudios sobre el crecimiento económico de economistas clásicos en los siglos XVIII y XIX, como Adam Smith en su teoría clásica sobre la riqueza de las naciones y sus seguidores David Ricardo, Thomas Malthus e incluso Karl Marx quien se encargó de estructurar lo que llamó socialismo científico (en sus estudios critica fuertemente al capitalismo considerándolo causante de las desigualdades sociales), sin embargo, cabe aclarar que la teoría clásica no tenía por objeto el estudio del desarrollo (Cárdenas & Michel, 2018).

### **2.1.2 Las etapas del crecimiento económico**

“Las etapas del crecimiento económico”, obra publicada por Rostow (1961), la cual consiste básicamente en la clasificación en cinco categorías que hace de todas las sociedades, teniendo en cuenta sus aspectos económicos como se describen a continuación: a) Sociedad tradicional, b) Precondiciones para el despegue, c) hacia un crecimiento autosostenido, d) Camino hacia la madurez y e) Etapa de alto consumo. Para llegar al estado de desarrollo debieron pasar por cinco etapas previas, las cuales serían aplicables e insorteables para todas las naciones.

Las ideas de Rostow (1961) representan el concepto de teoría de la modernización, que es la creencia generalizada de que, con la intervención adecuada,

cada país pasará por una vía similar de desarrollo. La geografía de modernización reconoce las grandes disparidades que existen de un lugar a otro en todo el mundo y representa un intento de llevar prosperidad a lugares que han quedado fuera o dejados atrás. El objetivo de abordar tales diferencias en todo el mundo representa un cambio de escala de uno en el que cada país se cuida a sí mismo a un nuevo paradigma en el que los países ricos sintieron una gran responsabilidad de llevar el desarrollo a los de todo el mundo, en lo que se ha denominado el proyecto de desarrollo.

Sociedad Tradicional: caracterizada por la agricultura de subsistencia con mano de obra intensiva y bajos niveles de comercio en los que la mayoría vive en pequeñas explotaciones, se centran principalmente en las preocupaciones locales, y permanecen en gran parte desconectadas del resto del mundo.

Condiciones previas para el despegue: etapa inicial de fabricación, inicio del comercio, nuevas ideas, surgimiento de bancos, pero la sociedad sigue dominada por la tradición.

Despegue: un corto período de cambio social disruptivo masivo, en el que la industrialización se acelera, las altas ganancias se reinvierten en nuevas tecnologías, a menudo traídas de fuerzas externas.

Impulso a la madurez: se lleva a cabo durante un largo período de tiempo, a medida que aumentan los niveles de vida, el crecimiento económico supera al crecimiento de la población, aumenta el uso de la tecnología y la educación, y la economía nacional crece y se diversifica.

Edad del Alto Consumo Masivo: etapa final, en la que la mayoría disfruta del lujo de consumir mucho más de lo que necesitan. Las economías avanzadas tienen un superávit que se puede utilizar si incrementan el bienestar social y reducen los riesgos para la sociedad.

### 2.1.3 Crecimiento y desarrollo económico

El crecimiento económico es el proceso de aumento sostenido del producto de una economía a lo largo del tiempo, reflejado en la expansión de la producción de bienes y servicios, este incremento del producto implica, en términos generales, un aumento de la riqueza material disponible en una sociedad; sin embargo, no garantiza por sí mismo mejoras en el nivel de vida ni en el bienestar de la población. El crecimiento económico se expresa principalmente a través de indicadores cuantitativos, como el Producto Interno Bruto (PIB) y el PIB per cápita.

Por su parte, el desarrollo económico constituye un proceso más amplio y complejo, que involucra transformaciones estructurales en la economía y en la sociedad, orientadas a elevar de manera sostenida el bienestar de la población, este proceso no solo considera el aumento de la producción, sino también la mejora en la distribución del ingreso, el acceso a servicios básicos, la educación, la salud y las oportunidades de empleo, así como la reducción de las desigualdades sociales.

Según Araújo y Schuh (1995), el desarrollo económico implica cambios estructurales que permiten una utilización más eficiente de los recursos productivos y una mayor integración de los distintos sectores de la economía. Para los autores, el crecimiento económico es una condición necesaria, pero no suficiente, para el desarrollo, ya que este último requiere que los beneficios del crecimiento se traduzcan en mejoras concretas en las condiciones de vida de la población. En este sentido, el desarrollo supone una reorientación del proceso productivo hacia la satisfacción de las necesidades sociales, además de la incorporación de innovaciones tecnológicas y organizacionales que impulsen la productividad y el bienestar colectivo.

Para la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) el desarrollo económico es un proceso dinámico de mudanza estructural en la economía, en la que ayuda a la población con los siguiente: Mayores nivel de consumo, posibilidad de llegar a edad mas avanzada, mejores recursos para la educación y reducción de jornada de trabajo.

Mientras que para Celso Furtado (1961) el desarrollo económico consiste en la introducción de nuevos factores de producción orientados al aumento de la productividad

del trabajo, cuando la productividad se incrementa, también lo hace el producto social, entendido como la mayor disponibilidad de bienes y servicios para la sociedad en su conjunto. Este proceso genera transformaciones en la estructura económica, ya que el crecimiento de la renta modifica los patrones de consumo, impulsa nuevas demandas y estimula cambios en la organización productiva, contribuyendo así a una reconfiguración estructural de la economía.

#### **2.1.4 Mudanzas estructurales en el proceso de desarrollo económico**

Celso Furtado (1961), un destacado economista brasileño, abordó el concepto de "mudanzas estructurales" en el contexto del desarrollo económico de América Latina, estas mudanzas estructurales son un elemento central en el proceso de desarrollo económico de la región. A continuación, se destacan algunas de las ideas de Celso Furtado relacionadas con las mudanzas estructurales en el desarrollo económico:

**Dualismo Económico:** Furtado argumentó que las economías latinoamericanas a menudo exhiben una estructura dual, caracterizada por la coexistencia de un sector moderno o dinámico y un sector tradicional o estático. Las mudanzas estructurales son un intento de superar este dualismo, llevando a una mayor integración y transformación económica.

**Crecimiento y Cambio Estructural:** Furtado enfatizó la importancia del crecimiento económico para financiar las mudanzas estructurales. A medida que una economía crece, se generan recursos adicionales que pueden destinarse a inversiones en sectores estratégicos que promueven la transformación estructural.

**Industrialización:** Furtado vio la industrialización como una mudanza estructural esencial en el proceso de desarrollo económico. Argumentaba que la industrialización era necesaria para superar el subdesarrollo y la dependencia económica.

**Desarrollo de Capacidades:** Furtado sostenía que las mudanzas estructurales requerían el desarrollo de capacidades técnicas y tecnológicas en la fuerza laboral y en la industria, esto implicaba la inversión en educación y formación, así como la adquisición y adaptación de tecnología.

Política Económica y Planificación: Furtado consideró que el Estado debía desempeñar un papel activo en la promoción de las mudanzas estructurales. Esto incluye la planificación económica y la implementación de políticas industriales y de desarrollo.

Diversificación de la Economía: Las mudanzas estructurales también se relacionan con la diversificación de la economía. Furtado abogaba por la diversificación para reducir la vulnerabilidad a los choques económicos y para promover la autonomía económica.

Las mudanzas estructurales eran cruciales para el desarrollo económico en América Latina. Estas mudanzas implicaban cambios en la estructura económica, la inversión en la industria, la educación y la tecnología, así como la planificación y la acción gubernamental para promover el desarrollo y superar el subdesarrollo en la región.

### **2.1.5 Teorías del Desarrollo Económico Regional o Local (DEL)**

Las teorías del Desarrollo Económico Regional o Local (DEL) surgen con el objetivo de explicar por qué algunas regiones logran generar mayores niveles de riqueza y bienestar, mientras que otras permanecen rezagadas en términos económicos y sociales, estas teorías buscan responder a interrogantes fundamentales como qué factores determinan el desarrollo regional y cuáles son las causas de las desigualdades territoriales en el ritmo y nivel de crecimiento económico.

Dentro de este enfoque, las teorías del espacio o de la geografía económica, desarrolladas inicialmente por autores como Johann Heinrich von Thünen (1826), Alfred Weber (1909) y posteriormente Walter Christaller (1933), destacan la importancia de la localización, los costos de transporte, la proximidad a los mercados y la organización espacial de las actividades productivas como elementos determinantes del desarrollo regional.

Por otro lado, las teorías del desarrollo desigual encuentran sustento en los aportes de Gunnar Myrdal (1957) y Albert O. Hirschman (1958), quienes sostienen que el desarrollo tiende a concentrarse en determinadas regiones debido a procesos de causación acumulativa y efectos de arrastre, generando brechas persistentes entre territorios dinámicos y regiones periféricas.

Asimismo, los enfoques estructuralistas latinoamericanos, representados por Raúl Prebisch (1950) y Celso Furtado (1961), explican el desarrollo regional desigual a partir de las estructuras productivas, la especialización primaria y las relaciones centro-periferia, enfatizando la necesidad de políticas activas para promover el desarrollo local. Complementariamente, los aportes más recientes de la teoría del desarrollo y la economía del crecimiento, como los planteados por Ros (2000), destacan la interacción entre factores productivos, políticas económicas, instituciones y capacidades locales como elementos clave para el desarrollo regional sostenible (Cárdenas & Michel, 2018).

### **2.1.6 Determinantes principales del desarrollo**

Los determinantes del desarrollo desde sus inicios hasta ahora considerados tanto endógenos (internos) o exógenos (externos), se pueden enumerar de la siguiente manera (sin pretender ser limitativos):

1. Tierra, capital y trabajo,
2. Recursos naturales y población,
3. Tecnología e innovación,
4. Ahorro e inversión,
5. Comercio e inversiones internacionales,
6. Capital humano: Conocimiento y especialización,
7. Capital social: Considerado como el conjunto de esfuerzos entre los diferentes agentes económicos: familias, empresas, gobierno, instituciones y el exterior (Cárdenas & Michel, 2018).

En términos económicos: crecimiento económico y desarrollo no son iguales y es importante tener presentes las diferencias entre uno y otro, para poder lograr un mejor entendimiento sobre el tema. Una consideración importante es que el crecimiento económico y desarrollo van de la mano, sin crecimiento no hay desarrollo, sin embargo, cosa curiosa es que el crecimiento económico por sí solo no garantiza que genere desarrollo, situación que suele ocurrir muy a menudo en países en desarrollo (donde se genera crecimiento pero no desarrollo), es decir sólo aumenta la producción de bienes y servicios; porque para que exista desarrollo debe haber una transformación en la

estructura de sociedad que permita el desarrollo pleno de las personas, siendo el desarrollo todo un proceso a seguir.

## 2.2 AGRICULTURA

La agricultura (término que incluye las tareas pecuarias o ganaderas) es una de las actividades más importantes para los seres humanos, por su contribución a la producción de alimentos, fibras y otros bienes y servicios ecológicos esenciales, y por su gran extensión en el planeta (Sarandón, 2020).

La agricultura es una de las principales actividades para generar más producción de alimentos para una sociedad, así como también dichas actividades generar producción de otros bienes, que no necesariamente son alimentos. La agricultura es una actividad que tiene como objetivo la producción de cultivo sobre el suelo, su desarrollo y cosecha de dichos productos, así como la explotación de las tierras. Las poblaciones que poseen gran cantidad de tierras son aquellas que tienen más oportunidades para la agricultura; otra fuente principal para practicar la agricultura es la capacidad de la tierra, con esto nos referimos si la tierra es fértil u apto para que puedan crecer las plantaciones. Durante años la agricultura fue base de una economía, se intercambiaba alimentos o fuerza para adquirir alimentos y poder subsistir, hoy en día la agricultura es base económica en muchos países, generando la adquisición del dinero.

### 2.2.1 El rol de la agricultura en el desarrollo económico

Gracias a la diversidad de los recursos físicos y las condiciones históricas entre las naciones, se excluye cualquier definición de validez universal del papel que la agricultura debe desempeñar en el proceso de crecimiento económico. La agricultura es muy importante para determinar el “equilibrio” apropiado entre el crecimiento económico y la actividad agrícola, con respecto a: 1) inversión pública directa o estímulos a la inversión, 2) dotaciones presupuestales para la investigación gubernamental y programas de extensión educativa, y 3) la carga del impuesto aplicado a diferentes sectores (Johnston y Mellor, 1973).

Según Johnston y Mellor (1973), en las economías subdesarrolladas la agricultura es una actividad de grandes proporciones; con frecuencia, la única existente. En general, entre el 40 y 60% del ingreso nacional se genera en la agricultura y de un 50 a un 80 % de la fuerza de trabajo se ocupa en la producción agrícola. Aun cuando se dedican a la agricultura grandes cantidades de recursos principalmente tierra y trabajo se les utiliza a niveles muy bajos de productividad. En cuanto a la transformación económica, cuenta con implicaciones importantes con respecto al papel cambiante de la fuerza de trabajo y del capital y la selección de métodos para desarrollar la agricultura.

Declinación secular del sector agrícola a menudo vinculada al "modelo de transformación general" o "modelo de transformación estructural", se refiere a un patrón observado en muchas economías a medida que evolucionan con el tiempo. Este modelo describe cómo los sectores económicos experimentan cambios en su importancia relativa a medida que una economía se desarrolla y crece. Se pueden destacar los siguientes aspectos clave:

*Evolución de la estructura económica:* En las etapas iniciales del desarrollo económico, el sector agrícola generalmente es la principal fuente de empleo y producción. La población tiende a estar concentrada en actividades agrícolas. Sin embargo, a medida que la economía progresa, se produce una transición hacia un mayor énfasis en la industria y los servicios.

*Crecimiento del sector industrial:* A medida que las economías se industrializan, el sector industrial (manufactura y construcción) crece en importancia. Se producen avances tecnológicos y aumenta la productividad en la agricultura, lo que reduce la necesidad de empleo agrícola y permite la liberación de mano de obra hacia otros sectores, como la industria.

*Crecimiento del sector de servicios:* A medida que las economías avanzan, el sector de servicios, que incluye áreas como la educación, la salud, el turismo y las finanzas, tiende a crecer en importancia. Este crecimiento está relacionado con la urbanización, la creciente complejidad de la sociedad y el aumento en la demanda de servicios especializados.

*Efectos en la calidad de vida:* Si bien la declinación secular del sector agrícola refleja un progreso económico, también puede tener implicaciones en la calidad de vida.

La urbanización y el cambio de empleo hacia los servicios pueden brindar oportunidades económicas y acceso a servicios más avanzados, pero también pueden plantear desafíos en términos de la equidad social, la seguridad alimentaria y la preservación del entorno rural.

*Políticas de apoyo y desarrollo rural:* Para mitigar los posibles efectos negativos de la declinación agrícola en las zonas rurales, los gobiernos a menudo implementan políticas de apoyo a la agricultura, la diversificación económica y la inversión en infraestructura rural (Johnston & Mellor, 1973).

Es importante señalar que este modelo de transformación general no es universal y puede variar en su velocidad y forma en diferentes países y regiones, dependiendo de factores como la estructura económica inicial, las políticas gubernamentales y las condiciones culturales. Además, en algunas áreas, la agricultura puede seguir siendo un pilar importante de la economía, particularmente cuando se enfoca en la producción de alimentos de alta calidad y sostenible.

Según Johnston & Mellor (1973), el incremento de la producción y la productividad agrícola contribuyen al crecimiento económico global pueden resumirse en cinco proposiciones:

1) El desarrollo económico se caracteriza por un incremento sustancial en la demanda de productos agrícolas; el fracaso para expandir la oferta de alimentos al ritmo de crecimiento de la demanda puede obstaculizar seriamente el crecimiento económico.

2) La expansión de las exportaciones de productos agrícolas puede ser uno de los medios más prometedores de aumento del ingreso y de divisas, particularmente en las primeras etapas del desarrollo.

3) La fuerza de trabajo para la industria de transformación y otros sectores en expansión de la economía debe tomarse principalmente de la agricultura.

4) La agricultura, como sector dominante de una economía subdesarrollada, puede y debe hacer una contribución neta al capital necesario para la inversión fija y para el crecimiento de la industria secundaria.

5) La elevación de los ingresos netos en efectivo de la población agrícola puede ser importante como estímulo de la expansión industrial.

A continuación, se destacan algunos de los puntos clave del enfoque de Johnston & Mellor, respecto al papel de la agricultura en el desarrollo económico:

Dualismo en la economía agrícola: Johnston y Mellor (1973) argumentaron que en las economías en desarrollo, existe una dualidad económica en el sector agrícola. Esto significa que, por un lado, existe una agricultura tradicional con baja productividad y tecnología obsoleta que caracteriza a una gran parte de la población rural. Por otro lado, existe una agricultura moderna y comercializada que utiliza tecnología avanzada y tiende a ser más productiva.

Función de la agricultura en la generación de empleo: Los autores subrayan que la agricultura, debido a su tamaño y la necesidad de empleo, puede jugar un papel importante en la generación de empleo en países en desarrollo.

Así mismo nos indican que en las etapas iniciales del desarrollo, la agricultura es el sector más crucial de la economía, ya que proporciona alimentos y materias primas para la población y la industria. La agricultura puede ser una fuente significativa de ingresos para los agricultores y las comunidades rurales. El aumento de la productividad agrícola no solo mejora los ingresos de los agricultores, sino que también puede estimular la demanda de bienes y servicios en la economía local.

El desarrollo agrícola puede impulsar el crecimiento del sector industrial. La agricultura puede generar excedentes que se utilizan para financiar la industrialización, proporcionando capital para la inversión en nuevas industrias.

La mejora de la productividad agrícola libera mano de obra que puede ser absorbida por otros sectores económicos, incluida la industria. Esto puede contribuir a una transición estructural hacia una economía más diversificada.

Según Johnston y Mellor (1973), la implementación de políticas agrícolas efectivas resulta fundamental para estimular el desarrollo económico, especialmente en las economías en desarrollo, dichas políticas incluyen inversiones en investigación agrícola, infraestructura rural, educación agrícola y acceso al crédito para los agricultores, elementos clave para elevar la productividad del sector y fortalecer las economías rurales. Desde la perspectiva de la equidad y la reducción de la pobreza, un sector agrícola fuerte y productivo puede contribuir significativamente a la disminución de la pobreza al mejorar los ingresos y las condiciones de vida de los agricultores y de las comunidades rurales,

el incremento de la productividad agrícola genera efectos positivos tanto en el bienestar de la población rural como en el dinamismo económico local, favoreciendo procesos de inclusión social.

El trabajo de Johnston y Mellor (1973) subraya la importancia crucial de la agricultura en las etapas iniciales del desarrollo económico, destacando que un sector agrícola dinámico puede generar excedentes, empleo e ingresos que actúan como base para el crecimiento de otros sectores productivos, sus aportes han influido de manera significativa en las políticas de desarrollo agrícola a nivel mundial y continúan siendo relevantes en el análisis contemporáneo del desarrollo económico.

La agricultura desempeña un papel vital en el desarrollo económico de los países, especialmente en aquellos menos desarrollados, donde una proporción significativa de la población depende de esta actividad para su subsistencia, a medida que un país avanza en su desarrollo económico, la importancia relativa de la agricultura tiende a disminuir. Este comportamiento fue explicado por Ernst Engel en el siglo XIX, a través de la conocida Ley de Engel, la cual sostiene que, conforme aumentan los ingresos, la proporción del ingreso destinada al consumo de alimentos disminuye, aun cuando el gasto absoluto pueda incrementarse (Bula, 2020).

No obstante, la evidencia histórica de los países actualmente desarrollados muestra que la agricultura ha desempeñado un papel fundamental en el proceso de crecimiento económico y desarrollo social, el sector agrario contribuye al desarrollo económico a través de múltiples vías, entre las cuales destacan: el crecimiento del sector agrario como sustento de los demás sectores de la economía; la transferencia de factores productivos del sector rural hacia otros sectores; la contribución a la reducción de la pobreza; el fortalecimiento del mercado interno; y el papel del sector agroexportador como fuente de generación de divisas (Bula, 2020; Johnston; Mellor, 1973).

### **2.2.2 Crecimiento del sector agrario como sustento para el desarrollo económico-social**

La agricultura es la fuente básica de suministro de alimentos de todos los países del mundo, esto es así, tanto para una nación subdesarrollada, en desarrollo o incluso

desarrollada. Debido a la fuerte presión de la población en los países subdesarrollados y en vías de desarrollo, y su rápido aumento; la demanda de alimentos está creciendo a un ritmo acelerado. Si la agricultura no satisface la creciente demanda de productos alimenticios, se observa que afecta negativamente la tasa de crecimiento de la economía. El aumento de la oferta de alimentos por parte del sector agrícola tiene, por lo tanto, una gran importancia para el desarrollo económico de un país, ya sea para sostener niveles de consumo cada vez mayores o por motivos de subsistencia de la población, el sector rural, tiene que producir alimentos por encima de sus propias necesidades para proporcionar los insumos que requiere la población urbana. Para que el sector industrial y el sector de servicios crezcan, las necesidades alimentarias de la fuerza laboral empleada, y el mayor requerimiento de materias primas, deben ser satisfechos por el excedente comercializable de los agricultores. A medida que estos sectores se desarrollan aún más, la productividad y la producción agrícola también deben aumentar para sostener una creciente fuerza laboral y una creciente demanda de insumos (Bula, 2020).

La agricultura puede ayudar a reducir la pobreza, aumentar los ingresos y mejorar la seguridad alimentaria para el 80% de los pobres del mundo, los cuales viven en las zonas rurales y se dedican principalmente a labores agrícolas (Sunjoyo, 2022). El desarrollo agrícola constituye uno de los medios más importantes para poner fin a la pobreza extrema, impulsar la prosperidad compartida y alimentar a una población.

Sin embargo, el crecimiento económico impulsado por la agricultura, la reducción de la pobreza y la seguridad alimentaria se encuentran en riesgo: múltiples conmociones (desde alteraciones relacionadas con la COVID-19 hasta fenómenos meteorológicos extremos, plagas y conflictos) están afectando los sistemas alimentarios, y generan un aumento de los precios de los alimentos y del hambre.

La aceleración del cambio climático podría disminuir aún más los rendimientos de los cultivos, especialmente en las regiones con mayor inseguridad alimentaria. Además, las actividades agrícolas y forestales y los cambios en el uso de la tierra son responsables de alrededor del 25 % de las emisiones de gases de efecto invernadero (GEI).

## 2.3 INDICADORES DE DESARROLLO

Existen formas de medir el desarrollo económico y social dentro de una economía. Como se puede ver, se incluyen los tres aspectos del desarrollo: el económico, el social y el ambiental. En primer lugar, el crecimiento o desarrollo económico se mide de acuerdo a elementos cuantitativos como lo es el aumento en la producción real, calculado por medio del Producto Interno Bruto o PIB total y PIB per cápita; en segundo lugar, el desarrollo social, al que se le atribuye elementos cualitativos – como lo es el cambio en el nivel de vida y bienestar de una sociedad, se mide comúnmente con base en el Índice de Desarrollo Humano (IDH). Actualmente el surgimiento de un nuevo concepto muy en boga está siendo utilizado para medir el desarrollo dentro de su aspecto social que es el “Bienestar Subjetivo o BS” desde un punto de vista holístico, el cual es utilizado como guía para la elaboración de políticas públicas, el aspecto ambiental está tomando cada vez más importancia y ya está siendo considerado a la hora de evaluar el desarrollo de una región, pero se tiene un indicador estándar que se tome como referencia actualmente (CEPAL, 2010).

### 2.3.1 Desarrollo social – calidad de vida

La calidad de vida es un concepto multidimensional que hace referencia al grado de bienestar que experimentan las personas en función de sus condiciones materiales, sociales, ambientales y subjetivas, este concepto no se limita únicamente al nivel de ingresos, sino que se relaciona con el acceso a servicios esenciales, oportunidades de desarrollo, seguridad, salud física y mental, educación y participación social. Según el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD, 2010), la calidad de vida se vincula directamente con la ampliación de las capacidades humanas y con la posibilidad de que las personas vivan vidas largas, saludables y con libertad para desarrollar su potencial, en esta misma línea, Sen (1999) sostiene que el desarrollo debe entenderse como un proceso de expansión de las libertades reales de las personas, más allá del crecimiento económico.

En el ámbito de las ciencias sociales, la calidad de vida se entiende como la capacidad de los individuos para satisfacer sus necesidades fundamentales y desarrollarse plenamente, esto incluye la disponibilidad de vivienda adecuada, alimentación suficiente, educación de calidad, acceso efectivo a servicios de salud, seguridad ciudadana y condiciones que permitan participar activamente en la comunidad, tal como señalan Montalvo y Candía (2019), la calidad de vida involucra tanto factores tangibles como intangibles que, en conjunto, conforman el bienestar individual y colectivo.

Para aproximarse al estudio de la calidad de vida en territorios específicos, uno de los indicadores más utilizados es el Índice de Desarrollo Humano (IDH), el cual integra tres dimensiones básicas: salud (esperanza de vida), educación (años de escolaridad) e ingresos (Ingreso Nacional Bruto per cápita). Aunque el IDH no captura toda la complejidad del bienestar, constituye una herramienta útil para comparar condiciones de vida y analizar avances o retrocesos en dimensiones esenciales del desarrollo humano, de acuerdo con Arizaca y Arizaca (2020), este indicador permite evaluar la disponibilidad de las capacidades mínimas que favorecen el bienestar de la población, entonces, la calidad de vida resulta de la interacción entre condiciones económicas, sociales, ambientales y culturales que determinan las oportunidades reales que tienen las personas para vivir con dignidad, acceder a servicios esenciales y construir proyectos de vida satisfactorios.

Según Ochoa (2020) la calidad de vida de los ciudadanos forma parte del desarrollo social, esto lo mediremos con el Índice de Desarrollo Humano, teniendo los siguientes indicadores:

El Índice de Desarrollo Humano (IDH) fue desarrollado inicialmente por el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), el PNUD es un programa que depende directamente de la ONU y su misión es ayudar a los países a mejorar la calidad de vida de sus habitantes. El IDH aporta una fórmula que permite medir de manera cuantitativa y objetiva la calidad de vida de las personas dentro de la zona geográfica o geopolítica en la que se encuentren (Ochoa, 2020).

El índice desarrollo humano (IDH) es medido desde los años noventa (1990) implementado por las naciones unidas, desarrollado por el destacado economista Mahbub Haq quien influenciado por Amartya Sen de su libro “desarrollo y libertad” en

cual relaciono la pobreza y la libertad , en la actualidad el IDH es un índice para toma de decisiones e implementación de políticas sociales y económicas, mide el desarrollo de un determinado territorio como por ejemplo regiones provincias y distritos para la comparación con el objetivo de mejorar el desarrollo del bienestar de su población (Moltalvo y Candia, 2019).

La desigualdad de los ingresos condiciona el valor del Índice de Desarrollo Humano (IDH), ya que refleja las implicaciones del centralismo político y económico en la distribución de las oportunidades y del bienestar. Por otra parte, las Naciones Unidas recomiendan tres dimensiones fundamentales para la medición del desarrollo: la salud, asociada a una vida larga y saludable; la educación, entendida como la adquisición de conocimientos y capacidades para enfrentar el mundo; y el ingreso o renta, que permite a las personas acceder a bienes y servicios básicos y mejorar su calidad de vida (Arizaca y Arizaca, 2020).

Pero ¿Qué indicadores son los que van a poder medir la capacidad para desarrollar mis potencialidades como individuo? Para entender cómo se calcula el Índice de Desarrollo Humano hay que tener en cuenta tres factores básicos que determinarán si tenemos o no una buena calidad de vida: (Moltalvo y Candia, 2019)

- Indicador 1: Salud. Se refiere a la posibilidad de disfrutar de una vida larga y saludable, y se mide a través de la esperanza de vida al nacer.
- Indicador 2: Educación. Evalúa el nivel de formación educativa de la población, considerando el acceso y la permanencia en el sistema educativo.
- Indicador 3: Nivel de vida digno. Se mide mediante el Ingreso Nacional Bruto (INB) per cápita, el cual refleja la capacidad de las personas para acceder a bienes y servicios básicos.

¿Cómo se calcula el Índice de Desarrollo Humano?, una vez identificados los tres principales indicadores que componen el Índice de Desarrollo Humano, el proceso de cálculo se realiza mediante la asignación de valores cuantitativos y objetivos a cada uno de ellos. Estos valores permiten medir y comparar el nivel de desarrollo humano entre diferentes países o territorios (Montalvo y Candia, 2019).

- Indicador 1: Salud. Se cuantifica a partir de la esperanza de vida al nacer, la cual refleja la posibilidad de disfrutar de una vida larga y saludable.
- Indicador 2: Educación. Se mide mediante dos variables: los años promedio de escolarización en personas mayores de 25 años y los años esperados de escolarización en niños en edad escolar.
- Indicador 3: Nivel de vida. Se evalúa en función del Ingreso Nacional Bruto (INB) per cápita, indicador que representa la capacidad económica para acceder a bienes y servicios básicos (Moltalvo y Candia, 2019)

Según Montalvo y Candia (2019), el Índice de Desarrollo Humano permite clasificar el nivel de desarrollo de un país o territorio en cuatro categorías. Un IDH se considera muy alto cuando su valor es superior a 0,800; alto, cuando se encuentra entre 0,700 y 0,799; medio, cuando oscila entre 0,550 y 0,699; y bajo, cuando el valor es inferior a 0,550. Esta clasificación facilita la interpretación comparativa del desarrollo humano y permite identificar las brechas existentes en términos de calidad de vida entre distintos territorios.

### 3. ECONOMÍA PERUANA

Los parámetros macroeconómicos fundamentales de Perú continúan siendo sólidos: una relación entre deuda pública y producto interno bruto (PIB) relativamente baja, reservas internacionales considerables y un banco central confiable. Se prevé que, a mediano plazo, según el BCRP (2021) la economía nacional crecerá ligeramente por debajo del ritmo del 3 % anterior a la pandemia, gracias al aumento de las exportaciones, mientras que la demanda interna se desacelerará en un contexto de escasa confianza de las empresas, un menor crecimiento de la cantidad de socios comerciales y cierta volatilidad de los precios de la energía. Se estima que la pobreza se mantendrá por encima de los niveles anteriores a la pandemia en los próximos dos años, como consecuencia de la caída de la calidad media del empleo.

Luego de un repunte posterior a la pandemia del 13,3% en 2021, el PIB aumentó un 3,5% interanual en el primer semestre de 2022, impulsado por las manufacturas, la construcción y los servicios, y gracias a una cantidad considerablemente menor de restricciones que en el primer semestre del año anterior. La inflación se aceleró respecto del año previo, en particular debido al aumento mundial de los precios de los productos básicos y al estímulo a la demanda interna para apoyar la recuperación después de la crisis de la COVID-19.

Para frenarla, el Banco Central endureció su política monetaria elevando la tasa de referencia en 650 puntos básicos desde agosto de 2021, hasta llegar al 6,75%, mientras que el Gobierno puso en marcha un esquema de transferencias monetarias por única vez que se distribuirán en la segunda mitad de 2022 para aliviar la inseguridad alimentaria. La mejora de la pobreza ha sido lenta, debido al escaso crecimiento de los salarios reales (aún ubicados un 12 % por debajo de su nivel de 2019) y a la menor calidad promedio de los empleos (las tasas de subempleo e informalidad aumentaron 4 puntos porcentuales respecto de los niveles anteriores a la pandemia).

Según el BCRP (2022), se prevé que el PIB crecerá un 2,7 % en 2023 valor que se mantiene por debajo de la tendencia previa a la pandemia. Se espera que la actividad sea respaldada por un aumento de las exportaciones mineras, pero también sufrirá una desaceleración gradual de la demanda interna. Es probable que la inversión privada se estanque dado que la confianza comercial es baja debido a la inestabilidad política e

institucional, de igual forma, es previsible que la reactivación de los empleos de mayor calidad, los cuales dependen en mayor medida de la inversión privada, se produzca de forma gradual, lo que podría restringir tanto el crecimiento de los ingresos laborales como los avances en la productividad.

La economía peruana se enfrenta a importantes desafíos estructurales incluyendo reducir el tamaño relativo del sector informal, que brinda empleo a tres cuartas partes de los trabajadores de segmentos de baja productividad, y mejorar la calidad de los servicios gubernamentales, como la educación, la salud y el abastecimiento de agua. Superar estos desafíos es fundamental para impulsar el crecimiento a largo plazo y la reducción de la pobreza en el país (Grupo Banco Mundial, 2022).

### 3.1 EVOLUCIÓN HISTÓRICA DE LA ECONOMÍA PERUANA

En periodo prehispánico recoge el lapso que va desde la ocupación del territorio peruano por el género humano, hace unos veinte mil años, hasta los inicios del siglo XVI, el elemento común de todo este tiempo fue el aislamiento de la población respecto del resto del mundo, que, aunque no fue total, porque existen algunas hipótesis sobre contactos con pueblos mesoamericanos o de la Polinesia; pero no existieron intercambios comerciales ni de otro tipo con otros pueblos (Lumbreras et al., 2008).

La economía inca se basó en la agricultura que desarrollaron mediante técnicas avanzadas, como las terrazas de cultivo llamados andenes para aprovechar las laderas de los cerros, así como sistemas de riego heredados de las culturas preincas. Los incas cultivaron maíz, yuca, papa, frijoles, algodón, tabaco, coca, etc. Las tierras eran propiedad comunal y se trabajaban en forma colectiva. Desarrollaron también una ganadería de camélidos sudamericanos (llama y alpaca). La actividad comercial era muy reducida, provocado por la ausencia de ríos navegables y la dificultad del uso de la rueda en esos territorios.

El periodo colonial temprano comienza en 1532, cuando los españoles capturan al Inca Atahualpa, se produce el derrocamiento del Inca y su sustitución por el gobierno del rey de España.

Los españoles introdujeron nuevos cultivos, animales y tecnología, pero también instauraron nuevas instituciones y organizaciones económicas, como la moneda, el trabajo asalariado, las ciudades y la hacienda o latifundio agropecuario. Dieron inicio a un nuevo sector productivo, destinado a cumplir un rol muy destacado en Perú, como la minería, y vincularon a la economía peruana con el resto del mundo, de la mano de este nuevo sector (Noejovich et al., 2009).

Según Noejovich et al. (2009), el período colonial presenta tanto signos negativos como positivos para la evolución económica del actual Perú, como signos negativos destaca la caída demográfica producida tras la conquista, la especialización del país como una economía exportadora de materias primas:

**A. Minería** – Fue la actividad preferente en el virreinato durante el siglo XVI y gran parte del XVII, para empezar a decaer en el siglo XVII. El comercio virreinal estuvo basado en el monopolio debido al carácter exclusivista y mercantilista que prevaleció en la economía. Hasta el debilitamiento, y luego la derogación del monopolio universal, solo los territorios españoles de Europa podían comerciar con la América española;

**B. La moneda** – En un comienzo, durante la conquista, no hubo moneda para el comercio, después aparece la primera expresión de la moneda en el Perú, la callana, que era una pieza rudimentaria fundida con especificación de peso y ley que funcionó en Cajamarca, Lima, Cuzco y Piura. Posteriormente aparecieron los ducados, los escudos y los doblones, que hicieron más expeditiva la transacción comercial. Estas monedas eran acuñadas en las llamadas Casas de Moneda, que empezaron a funcionar alrededor del siglo XVI, especialmente en Lima y Potosí y;

**C. La agricultura y ganadería** – La agricultura no tuvo un desarrollo importante en el virreinato. Al igual que en otros lugares conquistados por los españoles, la tenencia de la tierra se trastocó, así como el usufructo que se hacía de ella. Con la llegada de los españoles llegaron también productos vegetales, animales de granja y aves de corral. Desde un inicio los indígenas fueron empleados en las faenas agrícolas y fue a través de esta práctica que pudieron pagar sus tributos. Nuevas técnicas como el barbecho, la roza y quema, así como diferentes

instrumentos les fueron dados a los nativos para que explotaran al máximo la agricultura.

La producción minera tuvo su auge entre 1572 a 1580 que fluctuó de 216 000 a 1 400 000 pesos anuales; pero disminuyó su ritmo extractivo al promediar el siglo XVII y ya en el siglo XVIII, su decadencia fue notoria debido, en gran parte, al sistema y forma empírica como se trabajaba en los centros mineros, también a la carencia de caminos para agilizar el transporte y la despoblación indígena (Noejovich et al., 2009).

Según Noejovich et al. (2009) por diversas circunstancias el sistema del monopolio fue quebrantándose. Así, a la firma del tratado de Utrecht, en 1713, España concedió a Inglaterra el derecho de enviar cada año a puertos del atlántico, un barco o “navío de permiso”, con quinientas toneladas de mercaderías. En 1735 la misma España concedió el “navío de registro” que, previa inscripción en los puertos españoles, llegaba a los puertos del Pacífico con mercaderías para su comercialización, hasta que el rey Carlos III, en 1778, decretó el libre comercio, por el cual otros puertos españoles y sudamericanos podían efectuar esta actividad, en virtud de esto, surgieron Valparaíso, Arica, Guayaquil, Montevideo y Buenos Aires, que disputaron la supremacía del Callao.

La economía del Perú salió debilitada de la guerra de independencia, la independencia se logró, así, a costa de la descapitalización del país y de la pérdida de su élite económica, que supusieron un retraso en los sectores del comercio ultramarino, la agricultura de costa y la minería de la sierra. El clima bélico que continuó después de la independencia desalentó la actividad empresarial.

El guano fue un gran impulso para el Estado peruano, que le permitió financiarse a partir de 1845 sin recurrir a los impuestos y que permitió un crecimiento de la economía pública basada en las rentas derivadas de la exportación de este producto y no en impuestos (Cosamalón et al., 2011).

Durante los años del guano se incrementaron muchos los presupuestos públicos, pero a la vez se recurrió al endeudamiento, en 1876, antes de la suspensión de pagos que se produjo, la deuda pública ascendía al 500% del presupuesto de país. La guerra del Pacífico contra Chile, sucedió al final de la denominada era del Guano, por cuanto los chilenos se quedaron con los recursos que producían estas rentas, el guano y el salitre. Finalmente, las existencias de guano peruano se sobreexplotaron, tan solo quedaba el

10% de lo extraído inicialmente, más aún, el salitre comenzó a reemplazar al guano en su uso agrícola (Cosamalón et al., 2011).

### 3.2 LA ECONOMÍA DE PERÚ EN AÑOS RECIENTE

Perú exportaba principalmente a dos países, Gran Bretaña y Estados Unidos, siendo las exportaciones a Chile el siguiente destacado en su lista. La exportación peruana fue creciendo constantemente en los tres países, Gran Bretaña, Chile y Estados Unidos, siendo en el primer país mayor que en los otros dos en un principio, que juntos forman más del 70% de las exportaciones de Perú. La evolución creciente de los primeros años, cambia radicalmente durante la Primera Guerra Mundial, siendo su principal socio comercial en este caso EE. UU., con quien tiene su mayor facilidad de comercio por su situación geográfica. Perú no participó en ninguna de las guerras mundiales y además sus relaciones con Europa no eran tan importantes como podría serlo para cualquiera de sus vecinos, por lo que su capacidad de exportación no se vio desfavorecida sino todo lo contrario, aumento su relación con EE. UU. (Cosamalón et al., 2011).

#### 3.2.1 La ISI

La Comisión Económica para América Latina (CEPAL) fue la cuna del Modelo de Industrialización por Sustitución de Importaciones (ISI), que empezó a formarse como propuesta de un modelo económico a partir de los años cincuenta. En esos años, América Latina era una región caracterizada por sus exportaciones primario-exportadoras (minería, agricultura y ganadería) (La Cámara, 2021).

El proceso de industrialización en el Perú comienza formalmente con la implantación del modelo de industrialización por sustitución de importaciones (ISI) a inicios de la década de 1960, relativamente tarde en comparación con otros países de su entorno. Antes de la implantación de este modelo, en 1957 las manufacturas representaban el 15,8 % del producto bruto interno (PBI). Con la política explícita de sustitución de importaciones, la industria experimentó un crecimiento anual relativo,

llegando a representar el 18,5 % del PBI en 1971, siendo este el año con el máximo crecimiento registrado (INEI, 2014).

A pesar de ello, el modelo ISI solo funcionó por una década, pues a partir de su récord, las manufacturas experimentaron una progresiva reducción de su participación en la generación del valor agregado. La situación se agudizó con la crisis de la deuda externa (aunque la deuda interna, por cierto, también era considerable) en la década de 1980. Una de las causas del origen de dicha crisis se debió fundamentalmente a que el modelo ISI fue financiado con el gasto público. De hecho, el gobierno peruano tuvo que invertir mucho para financiar las distintas implantaciones de bienes de capital en las empresas peruanas y, además, para atraer inversiones extranjeras. No obstante, a pesar de ese gran esfuerzo, las inversiones extranjeras directas se concentraron en sectores como el turismo, los servicios financieros y la extracción de recursos naturales (Seclén, 2015).

La ISI (Industrialización por sustitución de importaciones) pretendía reducir el peso de las importaciones de Perú, para disminuir su dependencia del exterior, durante los años en los que esta política estuvo activa, se redujeron un 10% las exportaciones en relación con el PIB peruano. Perú es un claro ejemplo de aplicación de la ISI, se cerraron en parte las fronteras a la exportación de materias primas y se intentó industrializar las materias primas del país.

La ISI, estaba financiada básicamente por gasto público. El Estado peruano tuvo que invertir mucho capital para financiar las distintas implantaciones de empresas y fábricas, que diesen lugar a una industria lo suficientemente fuerte como para que llegasen inversores. La evolución general del gasto público fue aumentando año a año, viéndose inmersos en un déficit público casi continuado exceptuando los tres primeros años de los 60, que generó una deuda pública muy importante.

Según Seclén (2015) Como consecuencia de la crisis, se implementó en el Perú y en otros países de la región– un programa de estabilización y de reformas económicas denominadas “políticas de ajuste estructural”, que fueron impuestas por el Fondo Monetario Internacional (FMI). Las mismas obligaban a los países con grandes déficits a corregir los desbalances, fomentar la liberalización financiera y/o comercial, y, sobre todo, recomendaba que los gobiernos adoptaran un papel menos activo en la economía.

Según Seclén (2015) desde 2000 a 2012 la economía peruana se ha expandido, gracias a una política fiscal y monetaria que estabilizó al país y generó las condiciones para las reformas estructurales llevadas a cabo en los sectores productivos y de servicios. No obstante, el modelo de crecimiento económico ha seguido basándose en las exportaciones extractivas: la minería, el gas, la agroindustria y la producción de manufacturas no tradicionales.

### **3.2.2 La crisis de la deuda en los años 80**

En Perú, a principios de los años 70, durante el autoproclamado Gobierno Revolucionario de la Fuerza Armada, los inversores extranjeros no invertían capital en el Perú. Entre 1972 y 1983, la inversión extranjera en este país era bastante baja en relación con el PIB, pues alcanzó casi un 2% sobre este último. y era sobre todo inversión orientada a la industria manufacturera.

A partir de 1991, con el comienzo del fujimorato y el fin de la Guerra Fría, la inversión extranjera directa comienza a crecer, con un incremento al 6,92% sobre el PIB, gracias a la estabilidad legal originada tras la instauración del neoliberalismo y en énfasis en el desarrollo de una economía de mercado. Este período es potenciado por la nueva Constitución Política del país de 1993, instaurada tras el autogolpe de 1992, y mantenida por los gobiernos que sucedieron a Fujimori, a partir de 1991 la inversión extranjera sufrirá altibajos muy marcados debido a las variaciones en los tipos de interés.

El PIB per cápita del Perú tiene una tendencia creciente que va desde los años 60 hasta mitad de los 70. En los años 80 la tendencia es muy irregular, sufre caídas de aproximadamente dos años, se recupera y vuelve a crecer. Estas variaciones ocurrieron por la crisis de la deuda, al ser una época caracterizada por una deuda externa en pleno crecimiento, las inversiones extranjeras directas se ven totalmente aminoradas, las exportaciones sufren una fuerte caída, el campesinado cada vez se empobrece más, la elevada inflación y además la reducción de los salarios. Sin embargo, en los años 90 puede verse como el PIB per cápita está en ligero ascenso debido a la llegada de la inversión extranjera y apertura de la economía, intentado retomar los niveles de los años sesenta (Romero & Sainte, 2022).

Durante el primer gobierno de Alan García iniciado en 1985 se lanzó el denominado plan Zero, que generó una mayor inflación, especialmente en los productos importados. Así, por ejemplo, los precios de los productos farmacéuticos aumentaron un 600% y la gasolina un 400%. Desde septiembre de 1988, la inflación se convirtió en hiperinflación. Ese mes, los precios subieron un 114% y se agravó la escasez de materias primas y alimentos. La larga huelga en la industria de la minería contribuyó a que las exportaciones cayeran, agravar el déficit comercial y las reservas internacionales estuvieron próximas a agotarse.

El aumento del desempleo y la caída de los ingresos fue el costo social. El consumo per cápita cayó un 50%, el nivel de subempleo fue del 73%, un resultado desastroso al final del gobierno de Alan García, el número de horas perdidas por los conflictos laborales aumentaron en 6 millones en 1985 a 124 millones en 1990. El número de familias pobres en todo el Perú, el 70,7% para el período 1985-1986.

En medio del estancamiento económico el 8 de agosto de 1990, el primer Gobierno de Alberto Fujimori anunció un shock económico llamado Fujishock: el Inti Peruano se devaluó en 227 %, la inflación alcanzó el 7694,6 %, el precio de la gasolina se disparó un 3000 %, se decretaron aumentos de precios en alimentos básicos del 160 % y 300 % y desde 1991, se reemplazó al hiper devaluado Inti, por la nueva divisa vigente hasta hoy: el Sol.

### **3.2.3 Reformas económicas de los años 90**

En 1990 ganó las elecciones Alberto Fujimori, quien había prometido no implementar las medidas de liberalización de la economía que durante la campaña electoral había propuesto su rival Mario Vargas Llosa. Sin embargo, una vez asumido el gobierno, Fujimori se allanó a las recomendaciones del Fondo Monetario Internacional, y el 8 de agosto de 1990 el Ministro de Economía Juan Carlos Hurtado Miller salió en cadena nacional anunciando el fin de la política de control de precios y que a partir de ese momento estos se regirían por la ley de oferta y demanda (El comercio, 2015). De otro lado, especialmente a partir de marzo de 1991, el gobierno de Fujimori implementó un agresivo proceso de reformas estructurales, orientadas a reducir la

intervención del Estado y a eliminar las distorsiones en la economía. El conjunto de reformas estructurales incluyó una liberalización del comercio exterior y una reforma tributaria.

El 8 de agosto de 1990, Alberto Fujimori anunció un shock económico llamado "Fujishock": el tipo de cambio se devaluó en 227%, el desempleo aumentó al 73%, la inflación alcanzó 7.694,6%. La presencia armada no impidió las protestas masivas. En todo el país hubo saqueos y largas filas para comprar artículos de primera necesidad como el azúcar. El Fujishock de un día a otro, corrigió los desbalances de precios y la hiperinflación de una manera dramática, así el precio de la gasolina aumentó en 3,000 por ciento. Fujimori decretó aumentos en alimentos básicos del orden 300 por ciento. Después del "Fujishock" el nivel de pobreza en el país aumentó en más de 10 puntos.

Según el Instituto Nacional de Estadística e Informática - INEI (2022) En el periodo 1950-2022 el PBI creció a una tasa promedio anual de 3,8%, presentando periodos de expansión y de recesión, tanto en contextos de una mayor participación del mercado y la actividad privada, como en aquellos donde el papel del Estado en la actividad económica tuvo preponderancia.

En lo que va del presente siglo, la economía peruana ha presentado periodos importantes de crecimiento económico, influenciado por un entorno externo favorable, distinguiéndose como uno de los países de mayor dinamismo en América Latina. Es así que, en los últimos 30 años (1993 y 2022) la economía peruana logró un crecimiento promedio anual de 4,8%; en los últimos doce años (2010-2022) la economía creció a una tasa interanual de 4,5% y en los últimos ocho años (2015-2022) se expandió a un promedio anual de 3,2% (INEI, 2022).

Es importante mencionar que, durante este período, el gobierno de Alberto Fujimori no solo implementó reformas económicas de carácter drástico, sino que también produjo un quiebre institucional significativo, en abril de 1992 se ejecutó un autogolpe de Estado que implicó la disolución del Congreso y la concentración del poder político, instaurando un régimen de carácter autoritario. Este contexto político resulta fundamental para comprender el proceso económico de la época, ya que las reformas se aplicaron en un escenario de control institucional restringido y limitaciones a la democracia. No obstante, como se observa en la Figura 1, el crecimiento del Producto Bruto Interno (PBI)

mostró una evolución positiva en los años posteriores, reflejando un periodo de expansión económica sostenida.

**Figura 1.** Crecimiento anual del PBI del Perú (2002–2022)  
(var. % real)



**Fuente:** Banco Central de Reserva del Perú (BCRP) e Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI).  
Elaboración: Instituto Peruano de Economía (IPE), 2023.

La figura 1 presenta la variación porcentual real del Producto Bruto Interno (PBI) del Perú entre los años 2002 y 2022, se observa que, durante gran parte del periodo, el crecimiento económico fue sostenido, con un promedio de 4.6%. No obstante, el 2020 registra una caída histórica asociada a los efectos económicos de la pandemia, seguida por una fuerte recuperación en 2021 y una desaceleración en 2022. Esta representación gráfica permite visualizar de forma más clara las fluctuaciones del desempeño económico nacional.

### 3.3 LA ECONOMÍA DE LAS REGIONES DEL PERÚ

El Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI) para el 2022 nos informa las actividades económicas con más relevancia de cada región del Perú:

#### **Pasco con minera y construcción:**

En el trimestre de estudio - 2022, la actividad productiva de Pasco aumentó en 87.5%, principalmente por la actividad minera, sustentado en la mayor extracción de oro, plata, cobre, zinc y plomo, los que tuvieron como base de comparación el segundo trimestre del 2021.

También, contribuyó el dinamismo del sector construcción que se reflejó en el avance físico de obras en los ámbitos nacional, regional y local (Cruz, 2023).

#### **Áncash con Minería e hidrocarburos:**

La producción de Áncash creció en 67.8% impulsado por el sector minería e hidrocarburos, debido a la mayor extracción de zinc, cobre, plata y plomo y por los mayores volúmenes extraídos en la Compañía Minera Antamina.

El crecimiento productivo del sector construcción estuvo influenciado por la mayor inversión en el ámbito del Gobierno Nacional, Regional y Local, con obras de protección ante el peligro de inundaciones, sistema de riego tecnificado entre los principales (Cruz, 2023).

#### **Ica apoyada en Minería y Construcción:**

Para el 2022 la actividad productiva del departamento de Ica se incrementó en 61%, debido a la actividad minera que reportó mayor extracción de hierro en Shougang Hierro Perú y Minera Shouxin (Cruz, 2023).

#### **Lima con Manufactura:**

Para el 2022 la producción del departamento de Lima aumentó en 48.6% determinado por la actividad manufacturera, explicado por la mayor refinación de plata, zinc y cobre; refinación de petróleo (diésel, petróleo industrial y gasolina); producción de cemento; y elaboración y preservación de pescado (enlatado y congelado).

Asimismo, influyó el dinamismo del sector comercio explicado por la mayor la venta de maquinaria y equipo a los sectores construcción y minería.

También, mostró resultado positivo la venta al por mayor de enseres domésticos, debido al aumento de aforo en los centros comerciales, sumado a las diversas promociones y descuentos ofrecidos (Cruz, 2023).

### **Piura con Construcción y Pesca:**

Para el 2022 la producción del departamento de Piura subió en 44.7% sustentado en el sector construcción que reportó mayor inversión pública y privada incentivado por el Plan de Reactivación Económica en los tres ámbitos de Gobierno como son Locales, Regional y Nacional, que incluyó obras de infraestructura de protección ante inundaciones de la ribera del margen izquierdo del río Piura e infraestructura hospitalaria y vial.

El crecimiento del sector manufactura se dio por las industrias vinculadas a la producción de enlatado y congelado de pescado; harina y aceite de pescado; cemento; y refinación de petróleo (diésel y gasolina).

El sector pesca estuvo influenciado por el aumento del volumen descargado de especies para congelado; desembarque de anchoveta para uso industrial debido al inicio de la primera temporada de pesca 2022 en la zona norte-centro del mar peruano; así como la extracción de recursos hidrobiológicos para enlatado (Cruz, 2023).

### **Cajamarca con Construcción y Minería:**

Para el 2022 la producción del departamento de Cajamarca creció en 30.7% por el dinamismo del sector construcción sustentado en el avance físico de obras en infraestructura sanitaria en las provincias de Cajamarca, Santa Cruz y Chota; la ampliación de redes de distribución de energía eléctrica en las provincias de Cajamarca, Chota, Hualgayoc, San Miguel y Santa Cruz; así como la implementación del Hospital II-1 de San Ignacio.

La mayor actividad minera estuvo influenciada por la extracción de oro (segundo productor) y plata (Cruz, 2023).

**Cusco con Agropecuaria:**

Para el 2022 los sectores primarios mostraron resultados mixtos en el segundo mes de 2022. La producción agropecuaria creció 7,3 por ciento; en cambio, la actividad pesquera disminuyó 28,7 por ciento y, minería e hidrocarburos cayó 1,4 por ciento.

A continuación, se presenta la Tabla 1, en la que se muestra la estructura porcentual del Producto Bruto Interno (PBI) de la región Cusco según actividades económicas, para el período 2007–2021. Esta información permite analizar la participación relativa de los principales sectores productivos en la economía regional y observar su evolución a lo largo del tiempo, con énfasis en actividades como la agricultura, la minería, la manufactura y los servicios.

**Tabla 1 - PBI Región Cusco según actividades económicas – estructura porcentual**

<b>Actividades</b>	<b>2007</b>	<b>2008</b>	<b>2009</b>	<b>2010</b>	<b>2011</b>	<b>2012</b>	<b>2013</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>	<b>2016</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>	<b>2021</b>
Agricultura, Ganadería, Caza y Silvicultura	8.3	9.6	10.7	8.5	8.1	8.3	7.1	7.1	7.6	7.7	6.8	6.0	7.3	8.5	6.1
Extracción de Petróleo, Gas y Minerales	33.6	31.0	27.0	33.7	45.3	38.3	40.9	35.3	24.3	22.3	27.8	32.6	24.7	23.1	43.6
Manufactura	11.8	10.5	10.2	9.5	7.3	7.2	6.5	6.2	6.9	7.3	6.8	6.1	6.7	6.9	5.1
Electricidad, Gas y Agua	1.0	0.9	0.9	0.8	0.6	0.7	0.6	0.8	1.4	2.0	1.8	1.7	2.0	2.3	1.5
Construcción	6.1	7.3	8.9	10.0	7.5	10.0	10.3	11.2	11.6	10.5	9.3	9.9	10.3	9.7	9.5
Comercio	8.5	9.5	8.9	8.3	7.1	7.9	7.5	8.2	9.6	9.7	9.0	8.3	9.2	9.7	7.3
Transporte, Almacen., Correo y Mensajería	4.3	4.4	5.0	4.5	3.7	4.3	4.2	4.7	6.4	6.7	6.1	5.1	5.8	5.9	3.7
Alojamiento y Restaurantes	4.6	4.9	5.2	4.6	4.1	5.0	5.0	5.9	7.2	7.7	7.1	6.6	7.3	3.9	3.4
Telecom. y Otros Serv. de Información	1.5	1.6	1.5	1.3	1.0	1.1	1.0	1.2	1.3	1.3	1.3	1.1	1.2	1.5	1.0
Administración Pública y Defensa	4.6	4.9	5.3	4.7	3.8	4.2	4.1	5.0	5.8	5.9	5.6	5.2	5.7	7.0	4.5
Otros Servicios	15.8	15.4	16.4	14.3	11.5	13.1	12.6	14.5	18.0	18.9	18.3	17.3	19.8	21.6	14.4
<b>Valor Agregado Bruto</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>

**Fuente:** Instituto Nacional de Estadística e Informática con información disponible al 15 de diciembre del 2022

Según la tabla 1, se puede observar que el PIB de la región Cusco en cuanto a estructura porcentual, el rubro de agricultura es uno de los más relevantes, durante el 2007 al 2021 se nota un crecimiento estable, para el 2021 la agricultura se cuenta con un 6.1%, mostrando una reducción a diferencia del año 2020.

A continuación, se presenta la Tabla 2, que muestra la evolución del Producto Bruto Interno (PBI) de la región Cusco según actividades económicas, expresado en miles de soles, para el período comprendido entre los años 2007 y 2021. La información permite analizar la participación y el comportamiento de los distintos sectores productivos en la economía regional a lo largo del tiempo.

**Tabla 2 - PBI Región Cusco según actividades económicas – miles de soles**

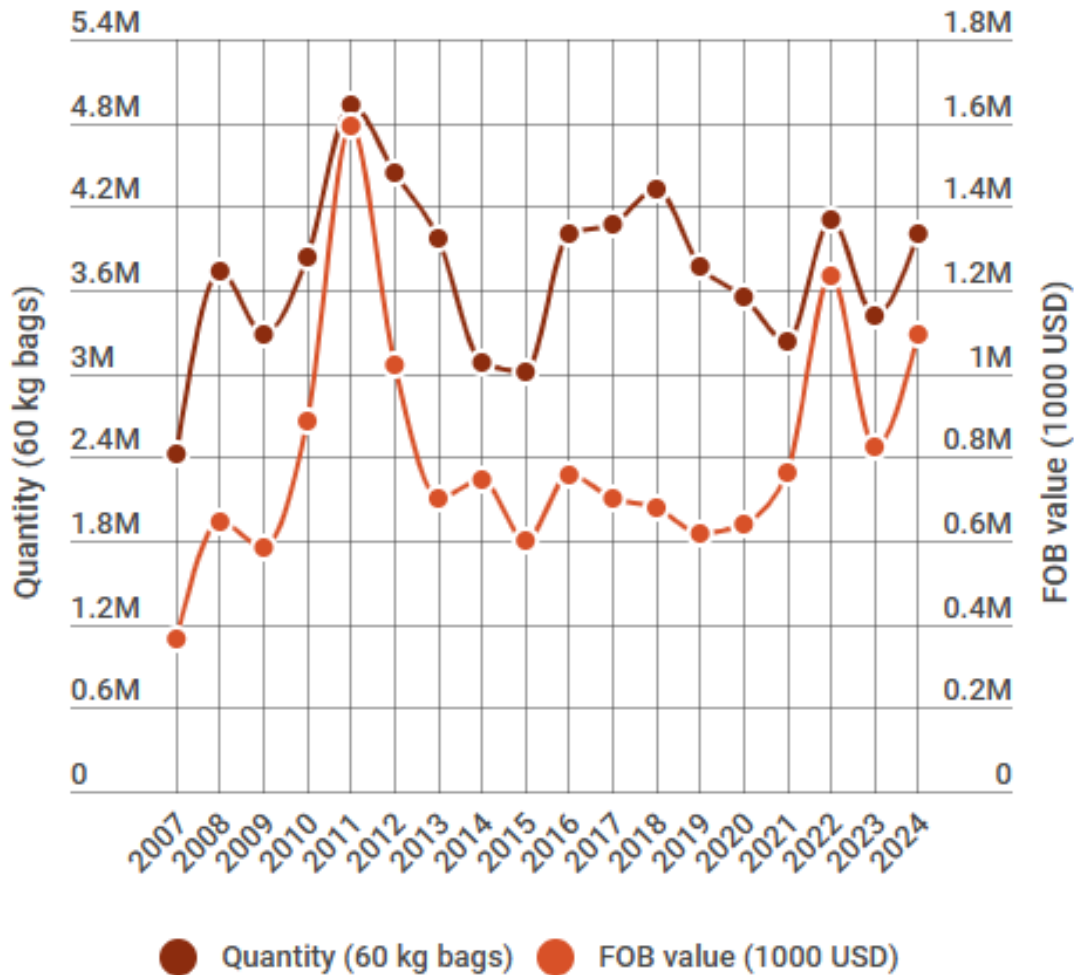
Actividades	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Agricultura, Ganadería, Caza y Silvicultura	908	1 158	1 338	1 299	1 692	1 680	1 660	1 574	1 515	1 609	1 572	1 612	1 841	1 873	2 111
Pesca y Acuicultura	163	311	933	756	155	676	485	235	845	687	269	255	450	939	459
	770	1	960	1	1	2	3	1	1	3	4	4	2	2	2 434
		006		311	732	906	296	652	909	346	029	213	435	160	
Extracción de Petróleo, Gas y Minerales	3 668	3 748	3 400	5 182	9 436	7 777	9 546	7 865	4 856	4 648	6 430	8 678	6 214	5 098	15
	080	816	169	907	104	297	844	803	721	512	456	235	888	066	199
															626
Manufactura	1 284	1 263	1 276	1 453	1 511	1 465	1 522	1 387	1 376	1 525	1 571	1 630	1 694	1 527	1 760
	624	250	214	787	342	784	301	561	936	202	798	830	688	693	753
Electricidad, Gas y Agua	107	112	119	115	126	136	148	170	281	412	425	458	492	501	509
	295	182	271	747	003	270	891	167	483	777	074	225	299	897	167
Construcción	667	887	1 125	1 537	1 564	2 023	2 405	2 506	2 325	2 201	2 138	2 639	2 594	2 143	3 328
	705	741	038	039	613	652	696	466	705	070	201	251	617	584	195
Comercio	923	1 145	1 116	1 269	1 480	1 611	1 759	1 833	1 922	2 035	2 087	2 208	2 307	2 132	2 559
	531	155	907	211	291	340	491	866	434	544	517	537	556	073	787
Transporte, Almacen., Correo y Mensajería	464	533	631	685	781	862	972	1 046	1 274	1 409	1 399	1 365	1 472	1 296	1 295
	901	239	957	148	240	928	653	378	693	714	643	977	544	158	339
Alojamiento y Restaurantes	497	588	652	710	854	1 004	1 163	1 305	1 443	1 601	1 646	1 754	1 834	869	1 175
	564	278	673	149	432	906	101	885	652	023	795	606	432	334	132
Telecom. y Otros Serv. de Información	164	188	188	202	211	222	240	258	265	273	298	297	314	326	334
	004	472	480	307	059	997	173	337	464	376	369	486	781	232	624
Administración Pública y Defensa	502	590	660	725	791	849	963	1 103	1 152	1 224	1 301	1 387	1 429	1 536	1 556
	169	128	658	710	322	713	940	604	594	764	028	477	590	904	892
Otros Servicios	1 724	1 865	2 059	2 192	2 395	2 659	2 939	3 236	3 598	3 941	4 232	4 618	4 990	4 780	5 030
	919	952	537	013	191	658	448	958	723	852	149	824	015	155	051
<b>Valor Agregado Bruto</b>	<b>10</b>	<b>12</b>	<b>12</b>	<b>15</b>	<b>20</b>	<b>20</b>	<b>23</b>	<b>22</b>	<b>20</b>	<b>20</b>	<b>23</b>	<b>26</b>	<b>25</b>	<b>22</b>	<b>34 863</b>
	<b>913</b>	<b>082</b>	<b>570</b>	<b>375</b>	<b>845</b>	<b>298</b>	<b>326</b>	<b>290</b>	<b>016</b>	<b>886</b>	<b>107</b>	<b>655</b>	<b>189</b>	<b>088</b>	<b>459</b>
	<b>725</b>	<b>530</b>	<b>797</b>	<b>085</b>	<b>484</b>	<b>127</b>	<b>319</b>	<b>912</b>	<b>159</b>	<b>867</b>	<b>328</b>	<b>916</b>	<b>295</b>	<b>195</b>	

**Fuente:** Instituto Nacional de Estadística e Informática con información disponible al 15 de diciembre del 2022

Según la tabla 2, se puede observar que el PIB de la región Cusco considerado en miles de soles, del año 2007 al 2021 el rubro de agricultura tiene un crecimiento notable, para el 2021 ya aporta 2 111 459.00 soles al PIB. Siendo el segundo rubro con más destaque.

A continuación, se presenta la Figura 2, la cual muestra la evolución de las exportaciones de café del Perú durante el período 2007–2024, considerando tanto el volumen exportado, medido en sacos de 60 kilogramos, como el valor FOB expresado en miles de dólares estadounidenses, esta información permite analizar el comportamiento del sector cafetalero peruano en el mercado internacional y su desempeño a lo largo del tiempo.

**Figura 2.** Exportaciones de café del Perú por años (2007–2024)



**Fuente:** Cámara Peruana del Café y Cacao (CAMCAFÉ), con datos de la International Coffee Organization (2024).

La figura 2 muestra la evolución de las exportaciones de café peruano entre 2007 y 2024, considerando tanto el volumen exportado (expresado en sacos de 60 kg (eje izquierdo)) como el valor FOB en miles de dólares (eje derecho). Se observa una marcada

volatilidad en ambos indicadores, con picos significativos entre 2011 y 2012, así como fluctuaciones asociadas a variaciones del precio internacional, condiciones climáticas y dinámicas del mercado global. En los años recientes, las exportaciones muestran una tendencia moderadamente creciente, aunque aún afectada por cambios en los precios internacionales del café, esta dinámica afecta directamente a regiones productoras como La Convención, donde la actividad cafetalera representa una fuente central de ingresos para miles de familias

## 4. PROVINCIA LA CONVENCION – CUSCO

### 4.1 UBICACIÓN POLÍTICA

La provincia de La Convención se ubica en el sur del Perú, dentro de la región Cusco, y constituye una de las provincias con mayor extensión territorial del país. Se caracteriza por una geografía diversa que abarca zonas andinas y amazónicas, lo que influye de manera significativa en su dinámica económica y productiva. Según datos del Instituto Nacional de Estadística e Informática, para el año 2023 la provincia contaba con una población aproximada de 190 000 habitantes, distribuidos principalmente en áreas rurales, donde la actividad agrícola desempeña un rol fundamental en la economía local (INEI, 2023).

A continuación, se presenta la Ilustración 1, que muestra la ubicación política de la provincia de La Convención dentro de la región Cusco, permitiendo identificar su localización geográfica y los límites territoriales con otras provincias y regiones del país.

**Ilustración 1 - Mapa político de la Región Cusco**



**Fonte:** PDC Santa Ana, 2022.

Según la ilustración 1, se puede observar que el Cusco, también conocido como Cuzco, es una ciudad ubicada en el sureste del Perú, en la región andina de los Andes. El departamento de Cusco cuenta con una población de 1,516,729 habitantes, donde el 9.6% representa la población adulta mayor (126,379). Es una de las ciudades más icónicas y visitadas de América del Sur debido a su impresionante historia, su rica cultura y su proximidad a la antigua ciudad inca de Machu Picchu 2023 (INEI, 2023).

**Ilustración 2** - Mapa político de la provincia La Convención



**Fonte:** PDC Santa Ana, 2022.

Según la ilustración 2, se puede observar que, la Provincia de La Convención ubicada en la Región del Cusco está conformada por 10 Distritos; como son: Santa Ana, Maranura, Huayopata, Santa Teresa, Vilcabamba, Quellouno, Ocobamba, Echarate, Kimbiri y Pichari (Ministerio de Salud - Cusco, 2020).

La Provincia de La Convención, es la más extensa de la Región Cusco. Se localiza en el corazón de la Selva Sur del país, y se encuentra situado en la parte sur oriental del país, abarcando zonas de sierra y selva, en las coordenadas 12° 51' 48" Latitud Sur y el

meridiano 72° 41' 35" de longitud Oeste, cuyas altitudes oscilan entre los 500 m.s.n.m. – 3,500 m.s.n.m. desde la llanura Amazónica hasta los Nevados del Salkantay, Verónica y Quishuar.

El territorio de la Provincia de La Convención tiene una superficie de 30,061.82 kilómetros cuadrados (41,6% del departamento del Cusco) siendo una de las provincias más grandes del departamento del Cusco, políticamente está dividido en 10 Distritos, la Capital provincial es el Distrito de Santa Ana (1,050 m.s.n.m.), cuya Capital es la Ciudad de Quillabamba; que es conocida como “La Ciudad del Eterno Verano” (Ministerio de Salud - Cusco, 2020).

#### 4.2 ACTIVIDAD AGRÍCOLA DE LA PROVINCIA LA CONVENCION

La agricultura dentro de la provincia de La Convención es diversificada, puesto que es una zona tropical, contando con valles aptos para la agricultura. Hoy en día la actividad agrícola es base de la economía para dicha provincia.

**Tabla 3** - Actividades económicas según grupos de ocupación

N°	ACTIVIDADES ECONÓMICAS	ABSOLUTO	%
1	Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	2,636	48.03
2	Explotación de minas y canteras	6	0.11
3	Industrias manufactureras	198	3.61
4	Suministro de electricidad, gas y agua	15	0.27
5	Construcción	408	7.43
6	Venta, mantenimiento y reparación de veh. automotrices y motocicletas	100	1.82
7	Comercio por mayor	31	0.56
8	Comercio por menor	649	11.83
9	Hoteles y restaurantes	252	4.59
10	Transportes, almacenaje y comunicaciones	383	6.98
11	Intermediación financiera	3	0.05
12	Actividades inmobiliarias, empresariales y alquileres	92	1.68
13	Administración pública y defensa; p. segur. soc. afil.	143	2.61
14	Educación	258	4.70
15	Servicios sociales y de salud	57	1.04
16	Otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales	85	1.55
17	Hogares privados y servicios domésticos	66	1.20
18	Actividad económica no especificada	106	1.93
<b>TOTAL</b>		<b>5,488</b>	<b>100.00</b>

**Fuente:** INEI. Censo Nacional, 2022.

Según la tabla 3, La economía de La Convención es mayoritariamente agrícola, según el INEI (2022) el 48.03% de las personas tienen esa ocupación. El segundo lugar con el 11.83% corresponde al comercio minorista, 7.43 % a la construcción; 6.98 % al transporte, almacenaje y comunicaciones; 4.70 % a educación; 4.59 % a hoteles y restaurantes; 3.61% a la industria manufacturera; 2.61% a la administración pública, defensa y seguridad; 1.04 % a actividades relacionados con los servicios sociales y la salud.

**Tabla 4** - Principales Cultivos, campaña 2010-2011

CULTIVO	Superficie Verde	Superficie Cosechada	Rendimiento	Producción	Precio en chacra
	(ha)	(ha)	(Kg./ha)	(t)	(S/.)
Achiote	80.00	78.00	256.41	20.00	4.45
Cacao	150.00	150.00	246.67	37.00	6.82
Café	3,004.00	2,983.00	450.32	1,343.29	9.72
Caña de azúcar	60.00	50.00	13,680.00	684.00	0.12
Chirimoyo	1.00	1.00		8.00	2.00
Frijol de palo grano seco	105.00	27.00	1,296.30	35.00	1.50
Frijol grano seco	10.00	10.00	1,150.00	11.50	2.52
Granadilla	23.00	23.00	8,304.35	191.00	2.53
Lima	8.00	6.00	8,333.33	50.00	0.74
Limón sutil	5.00	5.00	8,000.00	40.00	0.95
Maíz amarillo duro	25.00	25.00	1,500.00	37.50	1.38
Maíz amiláceo	1.00	1.00	1,500.00	1.50	1.60
Mandarino	10.00	10.00	11,500.00	115.00	0.79
Mango	33.00	28.00	4,464.29	125.00	1.20
Naranja	78.00	78.00	12,243.59	955.00	0.79
Palillo (curcuma)	16.00	16.00	937.50	15.00	3.87
Palto	13.00	10.00	7,000.00	70.00	0.85
Papaya	22.00	22.00	12,954.55	285.00	1.73
Pepino	7.00	5.00	10,000.00	50.00	0.80
Piña	16.00	16.00	6,875.00	110.00	1.00
Plátano	50.00	50.00	8,660.00	433.00	0.78
Rocoto semipermanente	9.00	9.00	5,666.67	51.00	2.93
Soya	1.00	1.00	1,500.00	1.50	2.00
Tomate	12.00	11.00	14,545.45	160.00	1.81
Uncucha	45.00	30.00	8,000.00	240.00	1.00
Yuca	137.00	95.50	13,979.06	1,335.00	1.00

**Fuente:** Gobierno Regional del Cusco, 2022

Según la tabla 4, el cultivo predominante en la provincia de La Convención es el café con 76.61% de la superficie sembrada. Los demás cultivos tienen extensiones pequeñas, el cacao alcanza el 3.83 %, la yuca el 3.49 %, el frijol de palo (grano seco) el 2.68 %, el achiote 2.04 %, el naranja 1.99 %, caña de azúcar el 1.53 %, el plátano con 1.28 % y la uncucha, el 1.15 %.

A continuación, se presenta la Tabla 5, en la cual se detalla la producción agrícola de la provincia de La Convención correspondiente al año 2017, considerando los principales cultivos, el volumen de producción, el valor económico generado y su participación en la producción nacional. Esta información permite identificar la relevancia del sector agrícola en la economía provincial y el peso relativo de cada cultivo.

**Tabla 5** - Producción agrícola de la Provincia La Convención 2017

<b>Producción agrícola de la Provincia La Convención - 2017</b>				
<b>cultivo</b>	<b>cosechas (ha)</b>	<b>producción (t)</b>	<b>valor millones de soles</b>	<b>% de la producción nacional</b>
café	43,438.00	19,004.00	S/ 910.00	5.76%
cacao	18,422.00	7,652.00	S/ 380.60	6.36%
achiote	6,107.00	1,993.55	S/ 30.30	36.55%
arroz	650.00	1,203.00	S/ 100.00	0.04%
frijol de palo grano seco	2,329.00	1,957.65	S/ 100.90	63.94%

**Fuente:** INEI, 2022.

Según la tabla 5, para el año 2017 el café es el predominante en cuanto a la producción por toneladas, cuenta con 19,438.00 toneladas de producción, el cacao cuenta con 18,422.00 toneladas de producción, el achiote cuenta con 6,107.00 toneladas, el frijol de palo grano seco cuenta con 2,329.00 toneladas de producción. De misma forma podemos afirmar que el café es el que genera mayores ingresos económicos, para el año 2017 generó 910 000.00 soles.

A continuación, se presenta la Tabla 6, en la cual se detalla la producción agrícola de la provincia de La Convención correspondiente al año 2018, considerando los principales cultivos, la superficie cosechada, el volumen de producción, el valor económico generado y su participación en la producción nacional. Esta información permite analizar la evolución y relevancia de la actividad agrícola en la economía provincial.

**Tabla 6** - Producción agrícola de la Provincia La Convención 2018

<b>Producción agrícola de la Provincia La Convención - 2018</b>				
<b>cultivo</b>	<b>cosechas (ha)</b>	<b>producción (t)</b>	<b>valor millones de soles</b>	<b>% de la producción nacional</b>
café	47,455.00	21,174.55	S/ 1 010 000.00	5.72%
cacao	16,682.00	7,769.86	S/ 390.20	5.67%
achiote	6,021.00	1,838.18	S/ 300.00	26.47%
arroz	900.00	1,710	S/ 100.40	0.05%
frijol de palo grano seco	1,599.00	2,312.52	S/ 200.20	71.81%

**Fuente:** INEI, 2022.

Según la tabla 6, para el año 2018 el café es el predominante en cuanto a la producción por toneladas, cuenta con 21,174.55 toneladas de producción, el cacao cuenta con 7,769.86 toneladas de producción, el achiote cuenta 1,838.18 toneladas, el frijol de palo grano seco cuenta con 2,312.52 toneladas de producción. De misma forma podemos afirmar que el café es el que genera mayores ingresos económicos, para el año 2018 generó 1 010 000.00 soles.

**Tabla 7** - Producción agrícola de la Provincia La Convención 2019

<b>Producción agrícola de la Provincia La Convención - 2019</b>				
<b>cultivo</b>	<b>cosechas (ha)</b>	<b>producción (t)</b>	<b>valor millones de soles</b>	<b>% de la producción nacional</b>
café	46,924.00	19,475.80	S/ 930.30	5.40%
cacao	17,665.00	7,009.81	S/ 350.30	5.03%
achiote	6,247.00	1,910.14	S/ 280.20	25.80%
arroz	820.00	1,517.82	S/ 100.20	0.05%
frijol de palo grano seco	1,244.00	1,856.00	S/ 100.80	62.63%

**Fuente:** INEI, 2022.

Según la tabla 7, para el año 2019 el café es el predominante en cuanto a la producción por toneladas, cuenta con 19,475.80 toneladas de producción, el cacao cuenta con 7,009.81 toneladas de producción, el achiote cuenta 1,910.14 toneladas, el frijol de palo grano seco cuenta con 1,856.00 toneladas de producción. De misma forma podemos afirmar que el café es el que genera mayores ingresos económicos, para el año 2019 generó S/ 930 000.30 soles.

**Tabla 8 - Producción agrícola de la Provincia La Convención 2020**

<b>Producción agrícola de la Provincia La Convención - 2020</b>				
<b>cultivo</b>	<b>cosechas (ha)</b>	<b>producción (t)</b>	<b>valor millones de soles</b>	<b>% de la producción nacional</b>
café	0	19,657.00	S/ 940.20	5.29%
cacao	0	11,835.00	S/ 590.70	7.58%
achiote	0	7,129.10	S/ 110.80	57.73%
arroz	890	1,636.00	S/ 100.30	0.05%
frijol de palo grano seco	0	1,828.00	S/ 100.70	51.98%

Fuente: INEI, 2022

Según la tabla 8, para el año 2020 el café es el predominante en cuanto a la producción por toneladas, cuenta con 19,657.00 toneladas de producción, el cacao cuenta con 11,835.00 toneladas de producción, el achiote cuenta 7,129.10 toneladas, el frijol de palo grano seco cuenta con 1,828.00 toneladas de producción. De misma forma podemos afirmar que el café es el que genera mayores ingresos económicos, para el año 2020 generó S/ 940 000.20 soles.

**Tabla 9 - Producción agrícola de la Provincia La Convención 2021**

<b>Producción agrícola de la Provincia La Convención - 2021</b>				
<b>cultivo</b>	<b>cosechas (ha)</b>	<b>producción (t)</b>	<b>valor millones de soles</b>	<b>% de la producción nacional</b>
café	0	19,948.60	S/ 950.60	5.33%
cacao	16,236.00	9,456.78	S/ 470.70	5.87%
achiote	0	3,136.50	S/ 500.20	40.51%
arroz	751	1,462.00	S/ 100.20	0.04%
frijol de palo grano seco	0	8,060.00	S/ 7.70	84.88%

Fuente: INEI, 2022

Según la tabla 9, para el año 2021 el café es el predominante en cuanto a la producción por toneladas, cuenta con 19,948.60 toneladas de producción, el cacao cuenta con 9,456.78 toneladas de producción, el achiote cuenta con 3,136.50 toneladas, el frijol de palo grano seco cuenta con 8,060.00 toneladas de producción. De misma forma

podemos afirmar que el café es el que genera mayores ingresos económicos, para el año 2021 generó S/ 950 000.60 soles.

**Tabla 10** - Producción agrícola La Convención 2022

<b>Producción agrícola de la Provincia La Convención – 2022</b>				
<b>cultivo</b>	<b>cosechas (ha)</b>	<b>producción (t)</b>	<b>valor millones de soles</b>	<b>% de la producción nacional</b>
café	3,064.00	21,169.00	S/ 1 010 000.40	5.97%
cacao	1,000.00	6,055.00	S/ 300.50	3.58%
achiote	5,809.00	2,175.15	S/ 300.60	30.78%
arroz	835.00	1,544.00	S/ 100.30	0.05%
Frijol de palo grano seco	0	7,777.10	S/ 70.40	81.98%

Fuente: INEI, 2022

Según la tabla 10, el café es el predominante en cuanto a la producción, cuenta con 21,169.00 toneladas, el cacao cuenta con 6,055.00 toneladas de producción, el achiote cuenta con 2,175.15 toneladas, el frijol de palo grano seco cuenta con 7,777.10 toneladas de producción. De misma forma podemos afirmar que el café es el que genera mayores ingresos económicos, puesto que para el año 2022 generó 1 010 000.40 soles.

**Tabla 11** - Valor millones de soles de la producción del café 2015-2022, La Convención

<b>Año</b>	<b>valor millones de soles de la producción del café – La Convención</b>
2015	S/ 490 000.50
2016	S/ 950 000.10
2017	S/ 910 000.00
2018	S/ 1 010 000.40
2019	S/ 930 000.30
2020	S/ 940 000.20
2021	S/ 950 000.60
2022	S/ 1 010 000.40

Fuente: INEI, 2022

Según la tabla 11, se puede observar que el valor de la producción del café en La Convención, entre los años 2015 al 2022 se encuentra en aumento, para el 2015 llegó a

tener un valor total de 490 000.50 soles, mientras que para el 2022 se incrementó a 1 010 000.40 soles, se puede ver una diferencia de 519 999.90 soles, el cual nos indica que si hubo aumento de producción.

**Gráfico 1** - Valor millones de soles de la producción del café



**Fuente:** INEI, 2022.

Según la tabla 11 y gráfico 1, podemos ver que los ingresos generados por la producción del café en la provincia de la Convención escala del año 2015 al 2016 de 49 millones a 95 millones de soles, viendo un crecimiento notorio; para el 2017 los ingresos económicos del café se reducen en 4 millones de soles; para el 2018 se ve un incremento de 10 millones de soles, favoreciendo su poder adquisitivo de las personas. Del 2018 al 2019 se ve una reducción de 8 millones de soles, a partir del año 2020 al 2022 los ingresos económicos generados por el café se encuentran en aumento.

Según el INEI (2022) el productor/a agropecuario/a de La Convención se caracteriza por:

- El 69,5% de los agricultores son hombres, además, se puede apreciar que, el 43,1% de productores/as agropecuarios/as fluctúan en el rango de 30 a 49 años de edad.
- El productor/a de la Convención habla quechua (46,6%) y castellano (45,1%).

- El 56,5% de los productores/as cafetaleros cuentan con estudios completos del nivel secundario.

Según el INEI (2022) La provincia de la Convención cuenta con 20 218 productores/as agropecuarios/as, dispuestos sobre una superficie de 165 304 hectáreas, implicando un tamaño promedio de 9,1 hectáreas por unidad agropecuaria.

El 20% de los productores/as agropecuarios/as pertenece a algún tipo de asociación o Institución que los organiza. La principal motivación de los productores/as para formar parte de las organizaciones y asociaciones, es obtener asistencia técnica para el desarrollo de sus labores en sus predios, seguido de la búsqueda de acceso a mercado locales para canalizar su oferta productiva, así como para adquirir mayor poder negociador para un mejor abastecimiento de insumos agrícolas y/o pecuarios.

Según la Municipalidad Provincial de la Convención (2021), en unas entrevistas que realizó a los pobladores de dicha provincia sobre el incentivo que tienen sobre la producción del café, el 70% de los encuestados respondieron lo siguiente: Las principales razones que nos incentivan a la siembra del café son: “mercado asegurado”, “son cultivos de poco gasto”, “el precio de venta nos favorece mas que otros productos”.

El 87% de los productores/as declaró que las otras actividades agropecuarias a diferencia del café no les reporta el suficiente nivel de ingreso. La venta de abarrotes y la venta de artesanías, constituyen las principales actividades económicas complementarias desarrolladas por los productores con el fin de conseguir un dinero extra.

El 30% del total de productores/as agropecuarios/as de La Convención recibió algún tipo de asistencia técnica, capacitación o asistencia empresarial.

Los principales proveedores de asistencia técnica y asesoría empresarial de la provincia de La Convención son: Municipalidades (79%), Asociaciones y Comités de Productores (16%). Aun cuando su participación relativa es inferior, se evidencia presencia de programas estatales como emprendimientos del Ministerio de Agricultura, SENASA, así como del Gobierno Regional.

### ***Cooperativismo agrícola en La Convención***

La organización de la producción agrícola en la provincia La Convención no se limita al trabajo familiar individual, sino que también se estructura a través de

cooperativas, las cuales cumplen un papel fundamental en la articulación económica y social de los agricultores, según Soares, Hort, Bejamini y Basso (2019), las cooperativas funcionan como un vínculo estratégico entre los productores y el mercado formal, permitiendo que los agricultores accedan de manera colectiva a insumos, asistencia técnica, créditos, certificaciones y canales de comercialización, este tipo de organización fortalece la capacidad productiva de los agricultores familiares y mejora sus condiciones de negociación frente a intermediarios y compradores externos.

Soares et al. (2019) destacan que, pese a las limitaciones estructurales del medio rural, “la colaboración entre ellos, a través del cooperativismo, desempeña un papel fundamental y estratégico para el fortalecimiento de los agricultores familiares” (Soares et al., 2019, p. 296). Asimismo, señalan que las cooperativas son herramientas esenciales para impulsar procesos de desarrollo local y contribuir a la reducción de la pobreza rural, ya que generan oportunidades de ingreso, estabilidad productiva y acceso a mercados especializados, como el comercio justo o la producción orgánica.

En el caso de la provincia La Convención, donde la producción de café representa la principal actividad económica, el cooperativismo adquiere un rol especialmente importante. Distritos como Echarate, Pichari y Kimbiri cuentan con organizaciones cooperativas que agrupan a pequeños productores, facilitando la venta conjunta del café, la mejora de la calidad del producto y la adopción de tecnologías de manejo sostenible, estas organizaciones no solo fortalecen la competitividad agrícola, sino que también pueden influir en el bienestar de las familias al ampliar su capacidad económica y mejorar su acceso a servicios y oportunidades.

#### 4.1 IDH REGIÓN CUSCO

Según Montalvo (2019) las escalas del IDH son las siguientes:

- IDH MUY ALTO. si el valor se encuentra por encima de 0,800
- IDH ALTO. Si el valor se encuentra entre 0,700 y 0,799
- IDH MEDIO. Si el valor se encuentra entre 0,550 y 0,699
- IDH BAJO. Si el valor se encuentra por debajo de 0,550

A continuación, se presenta la Tabla 12, que muestra la evolución del Índice de Desarrollo Humano (IDH) de la región Cusco durante el período 2017–2022. Los valores se construyen a partir de los indicadores de salud, educación y nivel de ingresos, permitiendo analizar el comportamiento del desarrollo humano en la región a lo largo del tiempo.

**Tabla 12** - IDH Región Cusco 2017-2022

REGION CUSCO	
AÑO	IDH
2017	0.4701
2018	0.4907
2019	0.5121
2020	0.5345
2021	0.5579
2022	0.5822

**Fuente:** INEI. Censo de Población y Vivienda 2022.

Según la Tabla 12, realizada de acuerdo a los siguientes indicadores: salud, educación y el Ingreso Nacional Bruto (INB) per cápita (INEI, 2022). Se puede afirmar que el IDH de la región Cusco del año 2017 al 2022 se encuentra en crecimiento, sin embargo, de acuerdo a las escalas estudiadas anteriormente, el IDH del 2017 al 2020 está por debajo del 0,550 considerando un IDH bajo. Mientras que del 2021 al 2022 el IDH sube y supera el 0,550, llegando a ser un IDH medio.

A continuación, se presenta la Tabla 13, que muestra la evolución del Índice de Desarrollo Humano (IDH) en la provincia de La Convención y sus distritos durante el período 2003–2017. La información permite analizar las diferencias territoriales en el nivel de desarrollo humano al interior de la provincia, así como su evolución a lo largo del tiempo.

**Tabla 13 - IDH Provincia La Convención, 2003–2017**

UBIGEO	DEPARTAMENTO		Índice de Desarrollo Humano						
	Provincia		IDH						
	Distrito		2003	2007	2010	2011	2012	2015	2017
080900		La Convención	0.2465	0.2728	0.3302	0.3464	0.3697	0.3983	0.4322
080901	1	Santa Ana	0.3356	0.3857	0.4641	0.4846	0.5172	0.5293	0.5361
080902	2	Echarate	0.2106	0.2442	0.2992	0.3174	0.3400	0.3762	0.4052
080903	3	Huayopata	0.2742	0.3057	0.3907	0.4151	0.4503	0.4378	0.4205
080904	4	Maranura	0.2664	0.2996	0.3513	0.3709	0.3952	0.3927	0.3841
080905	5	Ocobamba	0.2207	0.2236	0.2397	0.2483	0.2563	0.2772	0.2950
080906	6	Quellouno	0.2277	0.2375	0.2682	0.2799	0.2937	0.2942	0.2857
080907	7	Kimbiri	0.2056	0.2181	0.2682	0.2838	0.3040	0.3461	0.3834
080908	8	Santa Teresa	0.2418	0.2541	0.3071	0.3246	0.3482	0.3764	0.4038
080909	9	Vilcabamba	0.2321	0.2071	0.2322	0.2389	0.2533	0.2957	0.3377
080910	10	Pichari	0.1993	0.2229	0.2835	0.3001	0.3229	0.4035	0.4766
080911	11	Inkawasi						0.2722	0.2879
080912	12	Villa Virgen						0.3825	0.4030
080913	13	Villa Kintarina						0.2693	0.2964
080914	14	Megantoni							0.5411

**Fuente:** Instituto Peruano de Economía (IPE), con base en datos del Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI) y del Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) (2025).

La tabla 13 muestra la evolución del IDH en la provincia de La Convención y sus distritos entre 2003 y 2017. Se observa un crecimiento progresivo del índice tanto a nivel provincial como distrital, lo que indica mejoras en las dimensiones de salud, educación e ingresos a lo largo del tiempo. Distritos como Santa Ana y Huayopata presentan valores consistentemente más altos, mientras que Ocobamba, Quellouno y Pichari muestran niveles inferiores. Esta variabilidad territorial evidencia desigualdades internas en el desarrollo humano de la provincia, las cuales deben considerarse al analizar la relación entre actividad agrícola y bienestar.

A continuación, se presenta la Tabla 14, que muestra el Índice de Desarrollo Humano (IDH) de la provincia de La Convención y de sus distritos para el año 2018.

**Tabla 14 - IDH Provincia La Convención, 2018**

DEPARTAMENTO		Población	Índice de Desarrollo Humano (IDH) 2018	Esperanza de vida al nacer	Población (18 años) con Educ. secundaria completa	Años de educación (Poblac. 25 y más)	Ingreso familiar per cápita
Provincia							
Distrito							
	La Convención	141,147	0.4431	78.08	58.18	6.86	567.75
1	Santa Ana	28,192	0.5537	79.32	75.32	9.45	760.60
2	Echarate	23,374	0.4235	78.92	57.21	5.75	557.62
3	Huayopata	4,806	0.4329	79.88	57.43	6.83	519.84
4	Maranura	4,163	0.3939	83.39	61.85	6.74	368.80
5	Ocobamba	4,357	0.3010	67.60	56.28	5.43	284.50
6	Quellouno	13,403	0.2903	73.66	64.79	5.43	217.57
7	Kimbiri	16,072	0.4000	73.17	47.69	5.74	575.20
8	Santa Teresa	6,013	0.4181	78.86	56.28	6.19	516.21
9	Vilcabamba	9,623	0.3465	78.30	49.44	5.22	369.63
10	Pichari	22,848	0.5052	77.79	54.11	7.37	818.94
11	Inkawasi	4,315	0.2961	78.13	50.21	5.31	240.00
12	Villa Virgen	1,994	0.4136	77.23	44.72	6.03	584.32

**Fuente:** Instituto Peruano de Economía (IPE), con base en datos del Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI) y del Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD).

La tabla 14 presenta los valores del IDH y sus componentes principales para el año 2018, la provincia La Convención registra un IDH de 0.4431, considerado medio. Las diferencias entre distritos son notorias: Santa Ana presenta los valores más altos (0.5537), mientras que Quellouno y Ocobamba mantienen los IDH más bajos. Los indicadores dimensionales permiten identificar que las brechas provienen principalmente del ingreso familiar per cápita y los años de educación, mientras que la esperanza de vida muestra menor variabilidad, estas diferencias internas evidencian que no toda la población se beneficia de manera equitativa de la actividad productiva del territorio.

**Tabla 15 - IDH Provincia La Convención, 2019**

DEPARTAMENTO	Población	Esperanza de vida al nacer	Población (18 años) con Educ. secundaria	Años de educación (Poblac. 25 y más)	Ingreso familiar per cápita	Valores normalizados					Índice de desarrollo Humano (IDH) 2019	
						Esperanza de vida al nacer	Población (18 años) con Educ. secundaria	Años de educación (Poblac. 25 y más)	Logro educativo	Ingreso familiar per cápita		
Provincia												
Distrito												
La Convención	160,093	75.97	60.91	7.12	590.40	0.8495	0.6091	0.3746	0.4777	0.2253	0.4505	
1 Santa Ana	30,810	77.20	80.10	9.63	868.33	0.8700	0.8010	0.5516	0.6647	0.3381	0.5804	
2 Echarate	29,459	76.16	58.64	6.10	579.63	0.8527	0.5864	0.3026	0.4213	0.2209	0.4297	
3 Huayopata	3,283	76.79	61.64	7.14	653.42	0.8632	0.6164	0.3761	0.4815	0.2509	0.4707	
4 Maranura	4,086	78.60	65.97	7.01	445.44	0.8934	0.6597	0.3672	0.4922	0.1665	0.4184	
5 Ocobamba	5,159	70.57	59.00	5.92	263.06	0.7596	0.5900	0.2904	0.4139	0.0925	0.3075	
6 Quellouno	17,388	73.66	66.53	5.81	270.09	0.8110	0.6653	0.2823	0.4334	0.0954	0.3224	
7 Kimbiri	14,952	73.40	49.29	6.08	542.40	0.8067	0.4929	0.3016	0.3856	0.2058	0.4001	
8 Santa Teresa	5,046	76.40	59.36	6.56	507.30	0.8566	0.5936	0.3351	0.4460	0.1916	0.4183	
9 Vilcabamba	14,164	75.80	52.20	5.64	300.73	0.8467	0.5220	0.2703	0.3756	0.1078	0.3249	
10 Pichari	22,179	75.77	55.30	7.39	715.56	0.8462	0.5530	0.3934	0.4664	0.2761	0.4776	
11 Inkawasi	3,516	77.51	52.99	5.31	250.01	0.8752	0.5299	0.2474	0.3621	0.0872	0.3024	
12 Villa Virgen	2,143	76.61	47.20	6.03	608.68	0.8602	0.4720	0.2977	0.3749	0.2327	0.4218	
13 Villa Kintiarina	1,820	72.54	52.49	4.64	349.12	0.7923	0.5249	0.2003	0.3243	0.1274	0.3199	
14 Megantoni	6,089	76.19	51.07	8.96	1,158.55	0.8532	0.5107	0.5043	0.5075	0.4558	0.5822	

**Fuente:** Instituto Peruano de Economía (IPE), con base en datos del Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI) y del Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD).

La tabla 15 detalla los valores del IDH y sus dimensiones normalizadas (salud, educación e ingresos) para el año 2019, la provincia registra un IDH de 0.4505, evidenciando un ligero aumento respecto a 2018. La desagregación por dimensiones muestra que las mayores brechas internas se encuentran en el ingreso familiar per cápita y el logro educativo, mientras que los indicadores de esperanza de vida presentan menor variabilidad. Distritos como Santa Ana, Villa Kintiarina y Megantoni registran los mayores avances, mientras que Quellouno y Ocobamba mantienen valores rezagados. Este análisis dimensional permite comprender el desarrollo humano de forma más completa y evidencia que el bienestar no depende únicamente del crecimiento económico, sino también del acceso efectivo a educación y salud.

La actividad cafetalera en la provincia de La Convención constituye una de las principales fuentes de ingresos para la población rural, como se evidenció en las tablas de producción y en las exportaciones nacionales, el café mantiene un peso significativo en la economía agrícola del territorio y representa un cultivo estratégico para miles de familias. Paralelamente, los datos oficiales del Índice de Desarrollo Humano (IDH) entre 2003 y 2019 muestran una tendencia de mejora sostenida a nivel provincial y distrital, especialmente en dimensiones como educación y salud, aunque con brechas internas importantes vinculadas al ingreso familiar per cápita. En los distritos donde la producción

agrícola (particularmente el café) tiene mayor dinamismo, se observan mejores niveles de ingreso y mejores indicadores educativos, esto indica que la actividad económica agrícola puede contribuir a mejorar ciertas condiciones de vida, facilitando el acceso a educación, alimentación, salud y servicios básicos, así, la producción de café opera como un componente económico que puede fortalecer las capacidades de las familias rurales y favorecer su desarrollo humano.

Sin embargo, las desigualdades observadas entre distritos, especialmente en dimensiones como ingreso per cápita y logro educativo, muestran que el crecimiento de la actividad agrícola por sí solo no garantiza mejoras uniformes en calidad de vida, por ello, la relación entre café e IDH debe entenderse como una articulación compleja, en la cual la actividad agrícola aporta ingresos y oportunidades, pero su efecto en el desarrollo humano depende también de factores estructurales, acceso a servicios públicos, inversión estatal y procesos de inclusión social.

Entonces, la evidencia permite señalar que la producción de café es un elemento relevante dentro de la economía local y puede contribuir a mejorar el bienestar de las familias; sin embargo, los avances en el IDH responden a múltiples factores y no pueden atribuirse exclusivamente a la actividad agrícola. La articulación entre el dinamismo productivo y las dimensiones del desarrollo humano indica que el café puede funcionar como un motor económico complementario, pero no como el único determinante de la calidad de vida en la provincia La Convención.

## 5. CONSIDERACIONES FINALES

La actividad agrícola es una de las actividades económicas más relevantes en el Perú, mediante este estudio pudimos ver que la agricultura ayuda a reducir la pobreza, aumentar los ingresos y mejorar la seguridad alimentaria, los cuales viven en las zonas rurales y se dedican principalmente a labores agrícolas.

Dentro de la provincia La Convención la actividad agrícola no solo tienen impacto en la alimentación, también tiene efectos positivos en otros aspectos de la calidad de vida. En términos económicos, la agricultura genera empleo y oportunidades de negocio en las zonas rurales, ayudando a reducir la pobreza y mejorar la economía local. Al proporcionar trabajo a los agricultores, así como a los trabajadores en sectores relacionados, como el procesamiento de alimentos, el transporte y la comercialización, la agricultura impulsa el crecimiento económico y la estabilidad.

La agricultura cumple un rol muy importante, puesto que la mayoría de las familias convencianas se dedican a la agricultura, con el estudio realizado llegamos a la conclusión que el producto que más trabajan es el café, el factor que ocasiona su producción es el bajo costo de producción y el precio de venta final es elevado a lado de otros productos.

Los principales cultivos de La Convención (considerándose tanto los transitorios como permanentes) son: café, frijol, cacao, achiote, entre otros. Siendo el café el producto más cultivado.

La influencia de la actividad agrícola en la calidad de Vida es positiva, puesto que la actividad agrícola desempeña un papel fundamental en la calidad de vida de la provincia La Convención, la agricultura muy aparte de proporcionar alimentos, materias primas y empleo genera riquezas para la comunidad, los ingresos que genera la actividad agrícola (producción de café) en los últimos años en la provincia La Convención son los más elevados a comparación de otros productos, dando más oportunidades a las personas y su poder adquisitivo también aumenta, con los ingresos generados las familias convencianas acceden a una mejor educación para sus hijos, bienes básicos y secundarios, inversiones mejorables para la adquisición de tecnología para la agricultura y ya no se privan de asistir a centros de salud que anteriormente no estaban a su alcance, así como tienen la facilidad de adquirir sus medicamentos con más facilidad. Se puede

afirmar que la actividad agrícola si influye en el desarrollo económico de La Convención, puesto que eleve el bienestar de la población en el ámbito económico, salud, educación y acceso a servicios básicos.

La actividad agrícola tiene una correspondencia con la calidad de vida en la Provincia de La Convención de la siguiente manera: generación de empleo, la agricultura es una fuente importante de empleo, los agricultores y sus familias pueden obtener ingresos y mejorar su calidad de vida a través de la producción y venta de cultivos y productos agrícolas. Reducción de la pobreza, el crecimiento económico impulsado por la agricultura puede ayudar a reducir la pobreza en la provincia de La Convención, considerando la agricultura entre dos y cuatro veces más eficaz que otros sectores para incrementar los ingresos de los ciudadanos. Mejora de la seguridad alimentaria, la agricultura es esencial para la seguridad alimentaria, ya que proporciona alimentos y materias primas para la elaboración de productos agrícolas. Además, la agricultura puede reducir el precio de los alimentos y mejorar la calidad de la dieta de las personas. Preservación de recursos naturales, la agricultura de conservación puede tener beneficios ambientales, como la reducción de la erosión del suelo y la protección del suelo, lo que hace que la agricultura sea más sostenible a largo plazo. Mejora de la eficiencia de la producción, la adopción de técnicas de agricultura de conservación puede tener como resultado beneficios sociales y económicos que mejoran la eficiencia de la producción, como el ahorro de tiempo y la disminución de la necesidad de mano de obra.

El beneficio económico generado por la actividad agrícola (producción de café) ayuda a una mejor calidad de vida de los habitantes de la provincia La Convención, puesto que su capacidad de adquirir los servicios o bienes que necesitan se encuentran más a su alcance. Generando un impacto positivo el beneficio económico obtenido por la producción del café sobre la calidad de vida de los habitantes de la provincia La Convención.

El nivel de producción de café en la provincia La Convención es alto, siendo uno de los productos que más trabajan, esto debido a su alto precio de mercado y facilidades de producción, las familias prefieren producir productos que tengan alta demanda y no tener inconvenientes al momento de vender.

## REFERENCIAS

- ARAÚJO, P. F. C.; SCHUH, G. E. Desenvolvimento econômico e o papel da agricultura. In: ECONOMIA e administração agroindustrial. Piracicaba: DESR/ESALQ, 1995. cap. 1, p. 1-28. (Série Didática, n. 96).
- ARIZACA, A.; ARIZACA, F. *Impacto de las transferencias por canon-regalías en el índice de desarrollo humano y la pobreza en los distritos del Perú: aplicación de la técnica de minería de datos*. Estudios del Desarrollo Social: Cuba y América Latina, v. 8, n. 2, 2020. Disponível em: <https://www.researchgate.net/profile/Americo-Arizaca/publication/348849747>
- BANCHINI, G. *Métodos "I + D" de la informática*. Buenos Aires: El Cid Editor, 2006.
- BANCO CENTRAL DE RESERVA DO PERU. *Estadísticas macroeconómicas*. Lima: BCRP, 2023. Disponível em: <https://www.bcrp.gob.pe>
- BULA, A. *Importancia de la agricultura en el desarrollo socioeconómico*. Puente Académico, n. 16, 2020.
- CÂMARA PERUANA DO CAFÉ E CACAU. *Estatísticas do café peruano*. Lima, 2024. Disponível em: <https://camcafeperu.com.pe/ES/cafe-peruano-estadisticas.php>
- CÁRDENAS GÓMEZ, Gloria Estela; MICHEL NAVA, Rosa María. Descripción de las teorías del desarrollo económico y desigualdad. *Tiempo Económico*, v. 13, n. 40, p. 53-64, 2018. <https://tiempoeconomico.azc.uam.mx/wp-content/uploads/2020/01/40te3.pdf>
- CHRISTALLER, Walter. *Die zentralen Orte in Süddeutschland*. Jena: Gustav Fischer, 1933.
- COMISSÃO ECONÔMICA PARA A AMÉRICA LATINA E O CARIBE. *El desarrollo económico de América Latina y algunos de sus principales problemas*. Santiago de Chile: CEPAL, 1950.
- COMISSÃO ECONÔMICA PARA A AMÉRICA LATINA E O CARIBE. *La hora de la igualdad: brechas por cerrar, caminos por abrir*. Santiago de Chile: CEPAL, 2010. Disponível em: <https://www.cepal.org>
- COSAMALÓN, J. et al. *Historia económica del Perú*. Lima: Instituto de Estudios Peruanos, 2011.

- CRUZ, R. *Economía regional y desarrollo territorial*. Lima: Fondo Editorial Universitario, 2023.
- EL COMERCIO. *Historia económica del Perú contemporáneo*. Lima, 2015. Disponível em: <https://elcomercio.pe>
- FURTADO, Celso. *Desenvolvimento e subdesenvolvimento*. Rio de Janeiro: Fundo de Cultura, 1961.
- GRUPO BANCO MUNDIAL. *World Development Report 2022*. Washington, DC: World Bank, 2022. Disponível em: <https://www.worldbank.org>
- HIRSCHMAN, Albert O. *The strategy of economic development*. New Haven: Yale University Press, 1958.
- INSTITUTO NACIONAL DE ESTATÍSTICA E INFORMÁTICA. *Indicadores económicos regionales*. Lima: INEI, 2014. Disponível em: <https://www.inei.gob.pe>
- INSTITUTO NACIONAL DE ESTATÍSTICA E INFORMÁTICA. *Producción agrícola por provincias*. Lima: INEI, 2022. Disponível em: <https://www.inei.gob.pe>
- INSTITUTO NACIONAL DE ESTATÍSTICA E INFORMÁTICA. *Censo de Población y Vivienda 2022*. Lima: INEI, 2022. Disponível em: <https://www.inei.gob.pe>
- INSTITUTO PERUANO DE ECONOMIA. *Índice de Desarrollo Humano*. Lima: IPE, 2017. Disponível em: <https://ipe.org.pe/indice-de-desarrollo-humano-idh/>
- INSTITUTO PERUANO DE ECONOMIA. *Índice de Desarrollo Humano: componentes 2003–2019*. Lima: IPE, 2021. Disponível em: <https://ipe.org.pe/wp-content/uploads/2021/11/IDH-y-Componentes-2003-2019.xlsx>
- INTERNATIONAL COFFEE ORGANIZATION. *Coffee statistics*. London, 2024. Disponível em: <https://www.ico.org>
- JOHNSTON, B. F.; MELLOR, J. W. *The role of agriculture in economic development*. *American Economic Review*, v. 51, n. 4, 1973.
- LA CÁMARA. *Informe económico anual del Perú*. Lima, 2021. Disponível em: <https://lacamara.pe>
- LUMBRERAS, L. et al. *Economía prehispánica*. Lima: Instituto de Estudios Peruanos, 2008.
- MENDOZA VIDAL, J. A. *Cuatro momentos económicos en la historia del Perú*. Pensamiento Crítico, Lima, 2017.

- MINISTERIO DE SALUD. DIRECCIÓN REGIONAL DE SALUD CUSCO. *Análisis de situación de salud provincial*. Cusco, 2020. Disponible em: <https://www.gob.pe/minsa>
- MONTALVO RAURAU, S.; CANDIA CCAHUAYA, N. *Impacto del trabajo de la mujer en el Índice de Desarrollo Humano en la provincia del Cusco – 2018*. Cusco: Universidad Peruana Austral del Cusco, 2019.
- MYRDAL, Gunnar. *Economic theory and under-developed regions*. London: Duckworth, 1957.
- NOEJOVICH, H. et al. *Economía peruana: evolución histórica y desafíos*. Lima: Fondo Editorial PUCP, 2009.
- OCHOA, C. *Desarrollo rural y agricultura familiar en el Perú*. Lima: Fondo Editorial UNMSM, 2020.
- PREBISCH, Raúl. *El desarrollo económico de América Latina y algunos de sus principales problemas*. Santiago de Chile: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), 1950.
- PROGRAMA DAS NAÇÕES UNIDAS PARA O DESENVOLVIMENTO. *Relatório de Desenvolvimento Humano 2010: A verdadeira riqueza das nações*. Nova York: PNUD, 2010. Disponible em: <https://hdr.undp.org>
- REYES, Giovanni E. Teorías de desarrollo económico y social: articulación con el planteamiento de desarrollo humano. *Tendencias: Revista de la Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas (Universidad de Nariño)*, v. 10, n. 1, p. 117-142, 2009. <https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/3642035.pdf>
- ROMERO, E.; SAINTE, D. *Perú en cifras*. Lima: Ediciones Internacionales; Empresa Gráfica Scheuch, 2022.
- ROS, Jaime. *Development theory and the economics of growth*. Ann Arbor: University of Michigan Press, 2000.
- ROSTOW, W. W. *The stages of economic growth: a non-communist manifesto*. Cambridge: Cambridge University Press, 1961.
- SARANDÓN, S. *Agroecología y desarrollo sustentable*. La Plata: Editorial de la Universidad Nacional de La Plata, 2020.

- SECLÉN, E. *Desigualdad, pobreza y políticas públicas en el Perú*. Lima: Instituto de Estudios Peruanos, 2015.
- SEN, Amartya. *Development as freedom*. New York: Alfred A. Knopf, 1999.  
[https://kuangaliablog.wordpress.com/wp-content/uploads/2017/07/amartya\\_kumar\\_sen\\_development\\_as\\_freedombookfi.pdf](https://kuangaliablog.wordpress.com/wp-content/uploads/2017/07/amartya_kumar_sen_development_as_freedombookfi.pdf)
- SINIBALDI, F. *¿Cuáles son los principales indicadores económicos del Perú?* Rankia, 2020. Disponível em: <https://www.rankia.pe>
- SOARES, C. M. T. et al. *A percepção do cooperativismo pelos agricultores familiares associados da Cooperativa Mista Agrofamiliar de Vera Cruz do Oeste – A Tulha*. Revista Orbis Latina, v. 9, n. 1, p. 296–319, 2019. Disponível em: <https://revista.unila.edu.br/orbislatina>
- SUNJOYO, A. *Econometrics and applied statistics*. Singapore: Springer, 2022.
- VON THÜNEN, Johann Heinrich. *Der isolierte Staat in Beziehung auf Landwirtschaft und Nationalökonomie*. Hamburg: Friedrich Perthes, 1826.
- WEBER, Alfred. *Über den Standort der Industrien*. Tübingen: J. C. Mohr, 1909.